Возможности развития независимого СМЦ в крупном мегаполисе

УПТК-65

Комплекс маркетинга 4P

УПТК-65

- Набор «изделий и услуг», которые фирма предлагает целевому рынку

Product
(Товар)

Price
(Цена)

- Денежная сумма, которую потребители должны уплатить для получения товара

4P

Place
(Распределение)

Promotion
(Продвижение)

- Организация структуры товародвижения, благодаря которой товар становится более доступным для потенциальных покупателей

- Деятельность фирмы по распространению сведений о достоинствах своего товара и убеждению потребителей покупать его

Возможности по продукту и услугам. Плоский прокат.

УПТК-65

Сталь ХК

Сталь ОЦ

Возможности по продукту и услугам. Плоский прокат.

УПТК-65

Сталь с полимерным покрытием

Сталь ГК

Возможности по продукту и услугам. Плоский прокат.

УПТК-65

Сталь нержавеющая

Медь и алюминий

Возможности по продукту и услугам. Продукты из плоского проката.

УПТК-65

Листы

Карточка

Возможности по продукту и услугам. Продукты из плоского проката.

УПТК-65

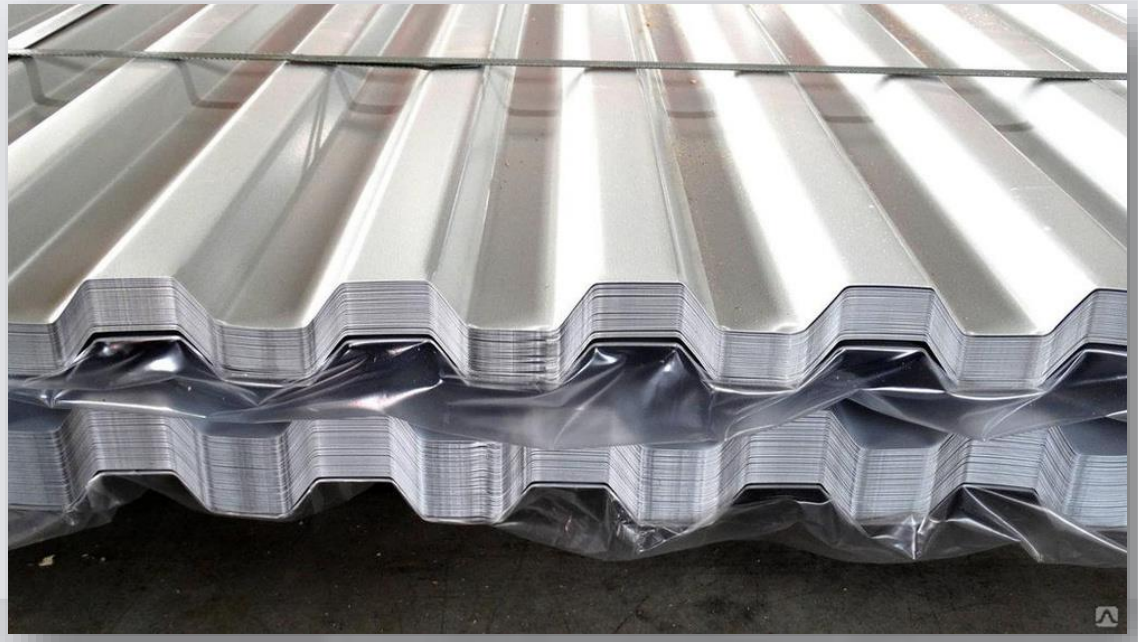
Узкая лента

Штрипс

Возможности по продукту и услугам. Продукты из плоского проката.

УПТК-65

Профнастил

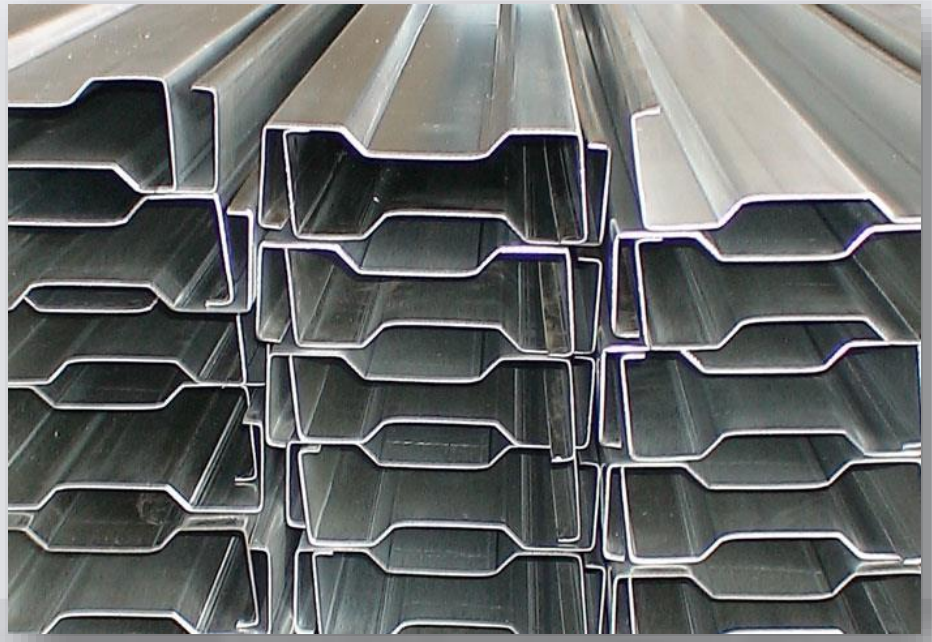


Черепица

Возможности по продукту и услугам. Продукты из плоского проката.

УПТК-65

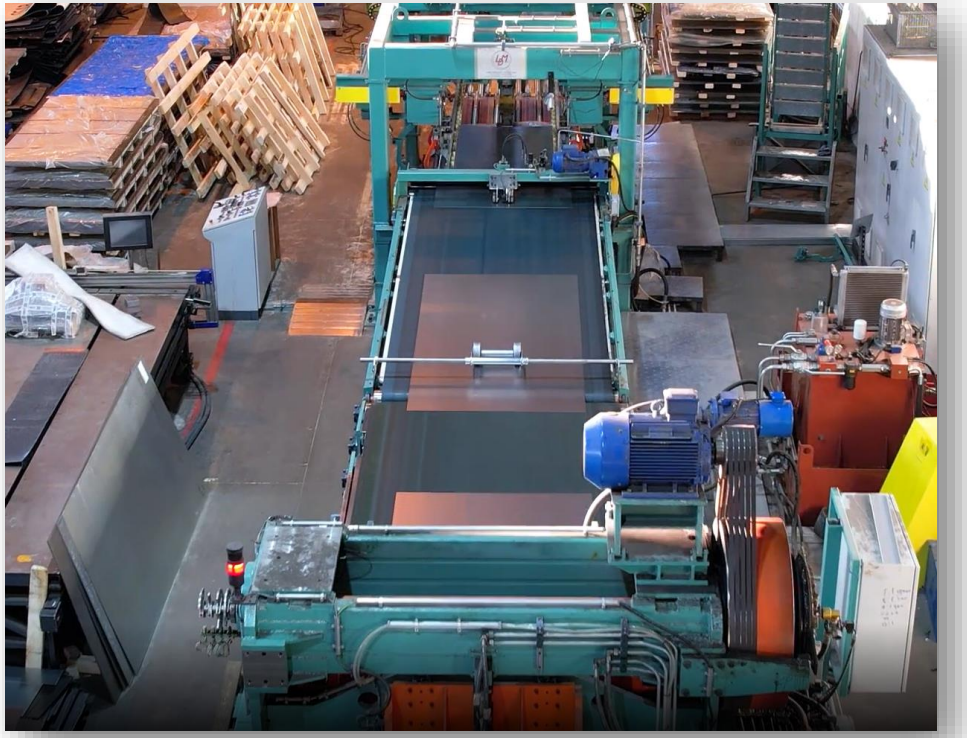
Профили ЛСТК



Профиль KNAUF

УПТК-65

Возможности по продукту и услугам. Услуги.

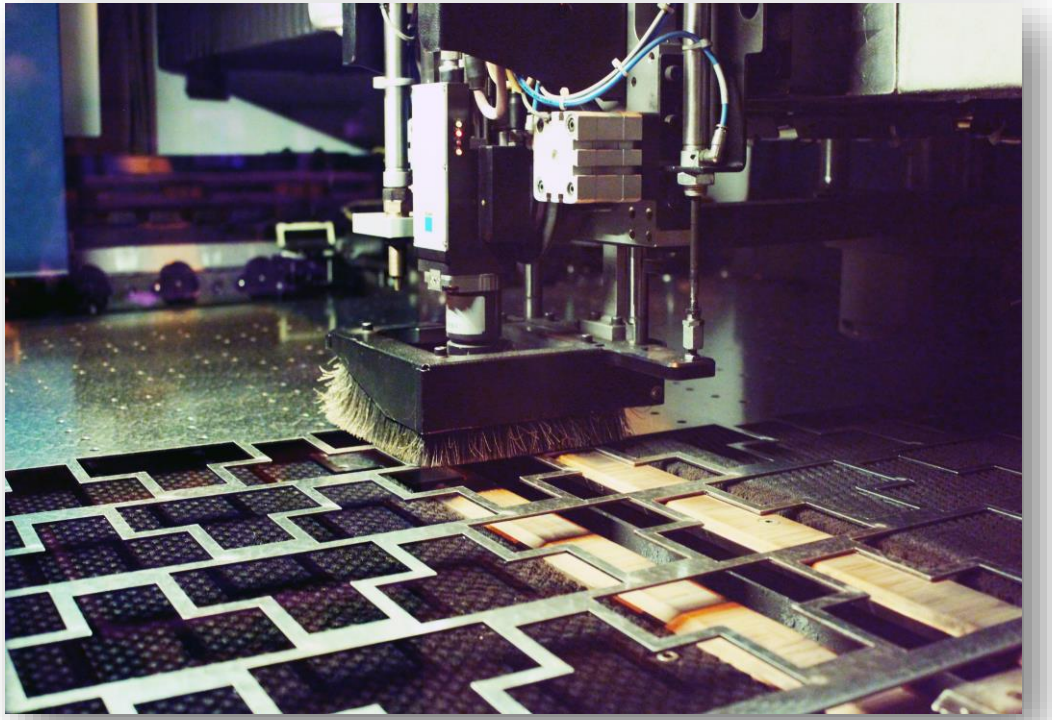


Поперечная резка

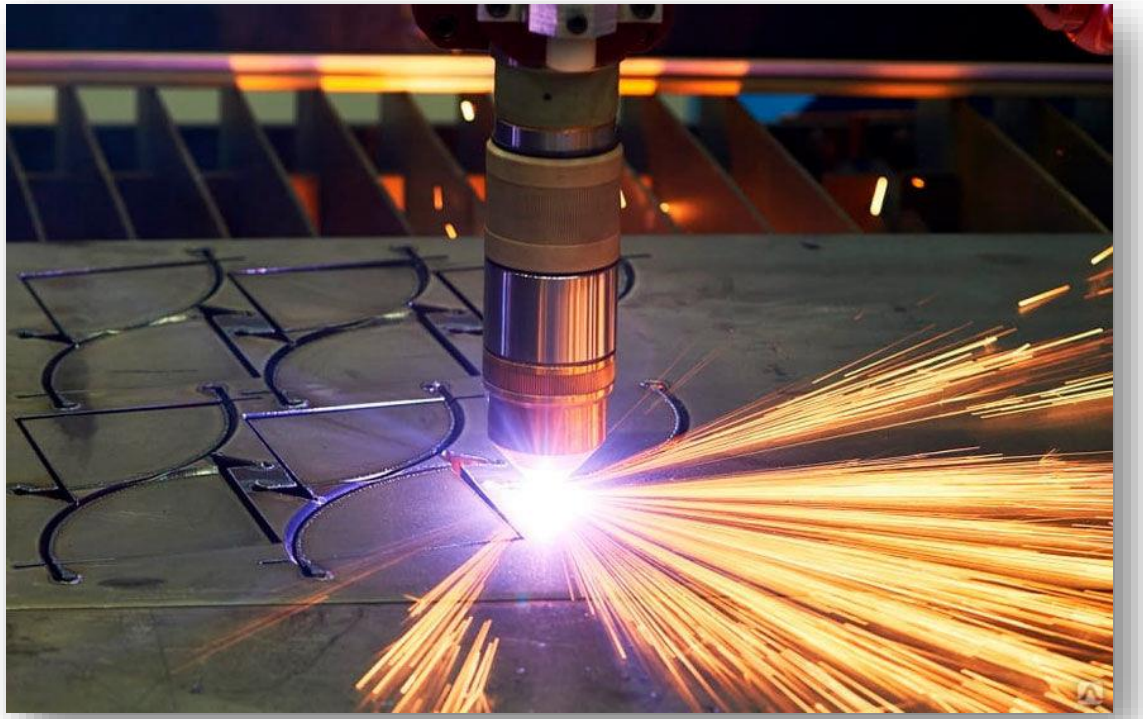
Продольна резка

УПТК-65

Возможности по продукту и услугам. Услуги.



Лазерная резка



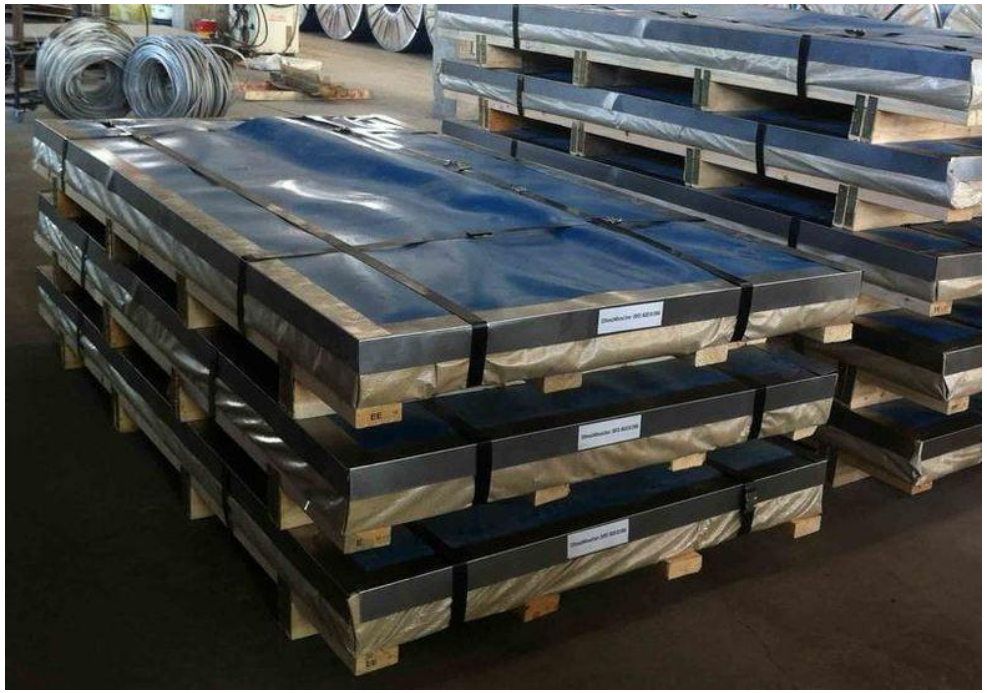
Плазменная резка

УПТК-65

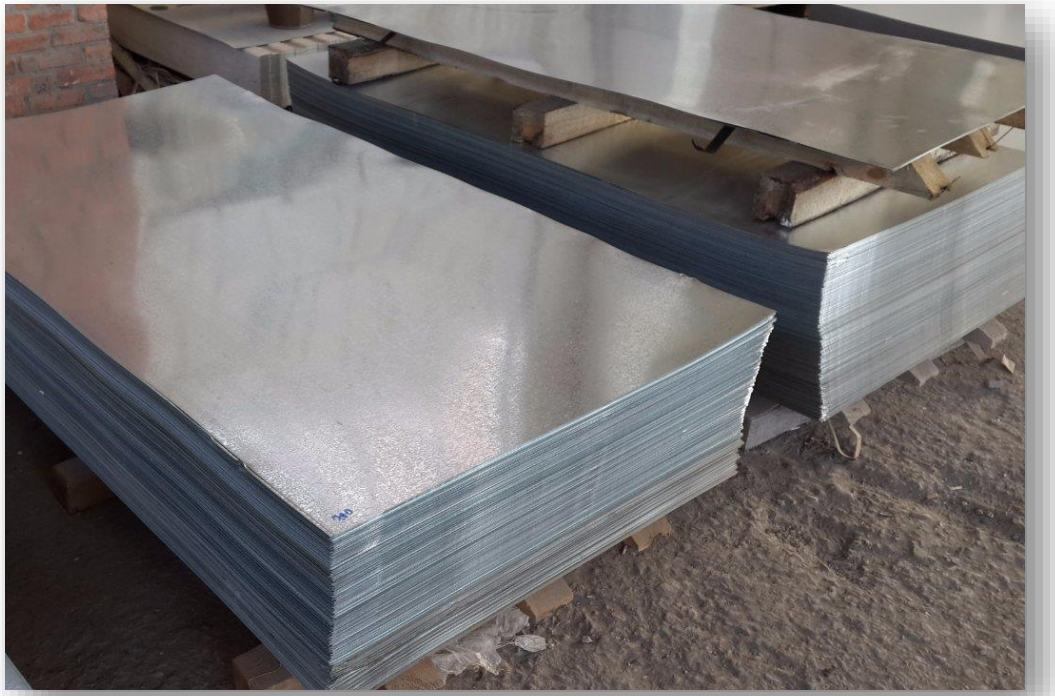
Возможности по продукту и услугам. Услуги.

Перемотка

Возможности по продукту и услугам. Услуги.



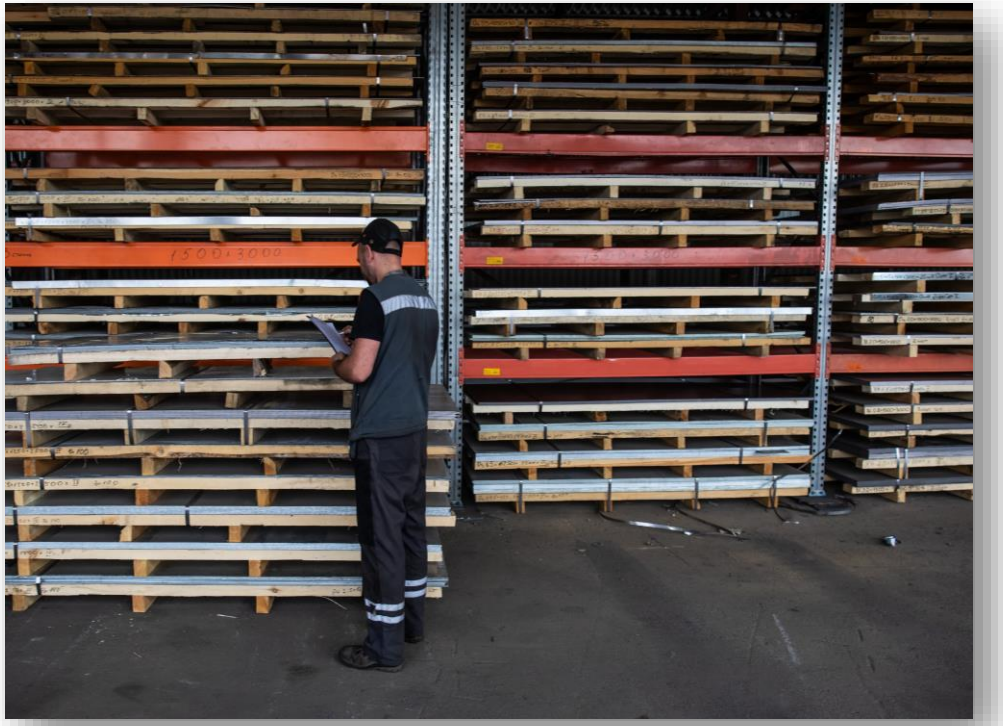
Упаковка (поддоны)



Перекладка (разделение на малые партии)

УПТК-65

Возможности по продукту и услугам. Услуги.



Маркировка

Доставка

УПТК-65

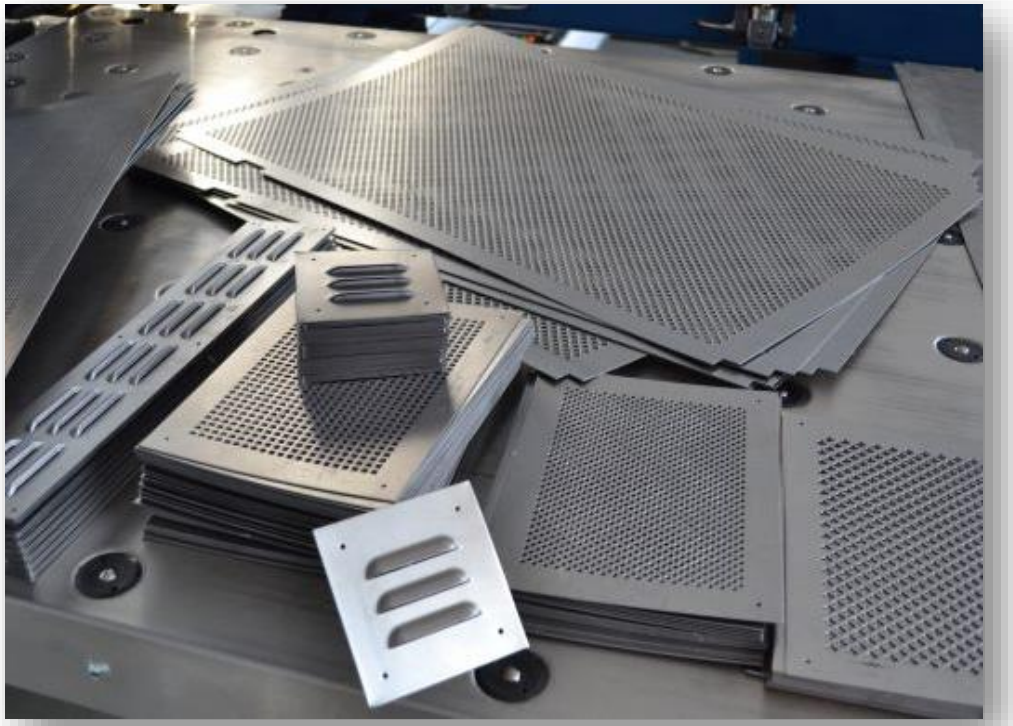
Возможности по продукту и услугам. Услуги.

Покраска

Цинкование

УПТК-65

Возможности по продукту и услугам. Услуги.

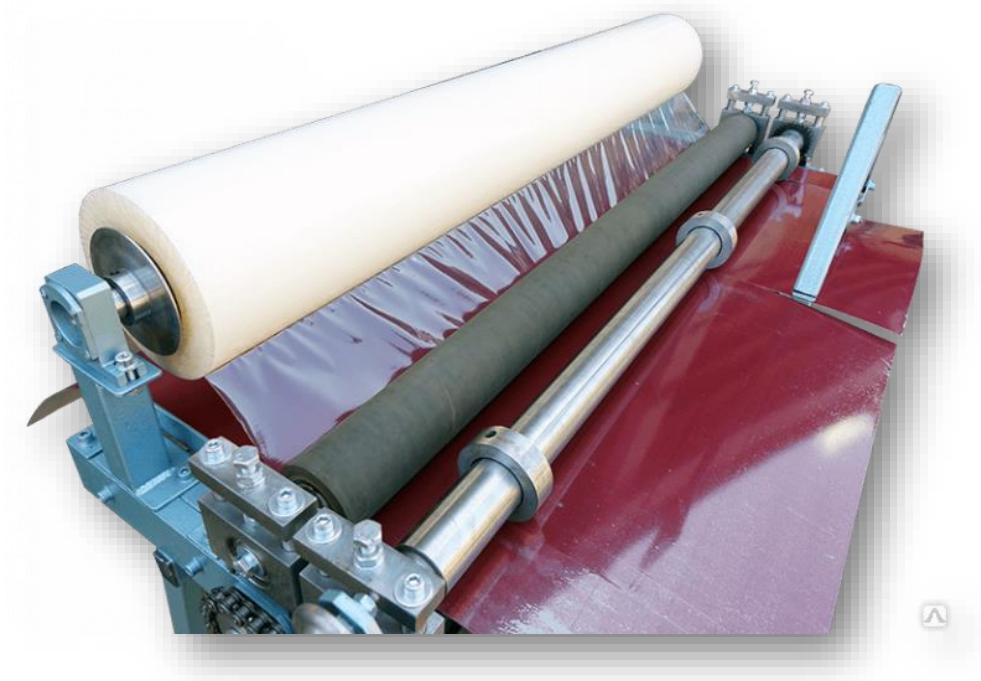


Штамповка

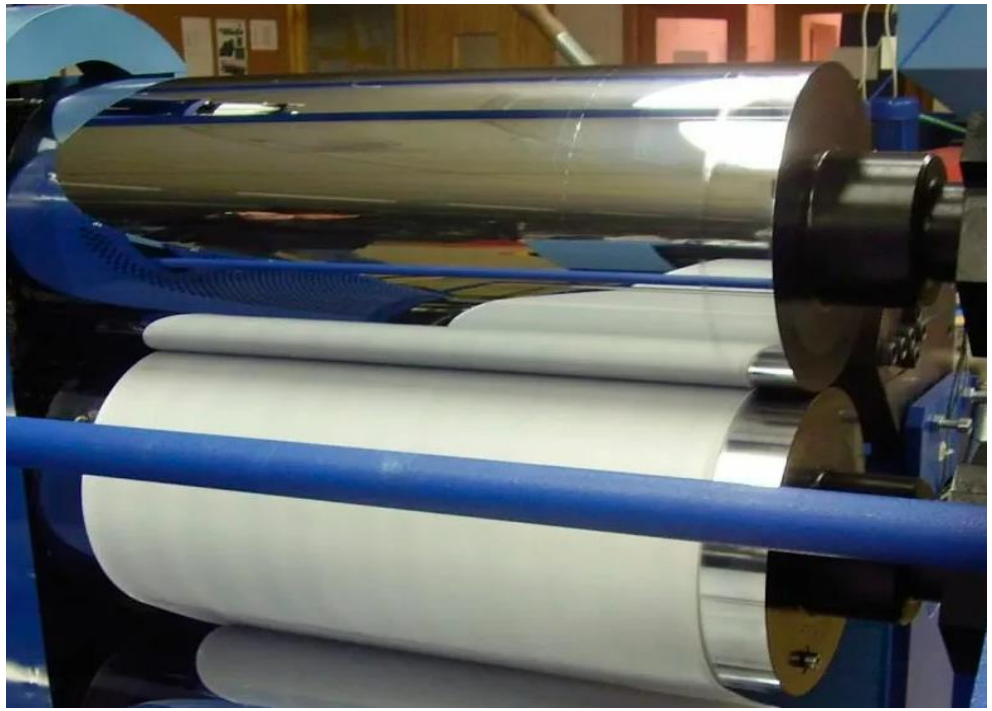
Правка

УПТК-65

Возможности по продукту и услугам. Услуги.



Нанесение пленки



Нанесение бумаги

УПТК-65

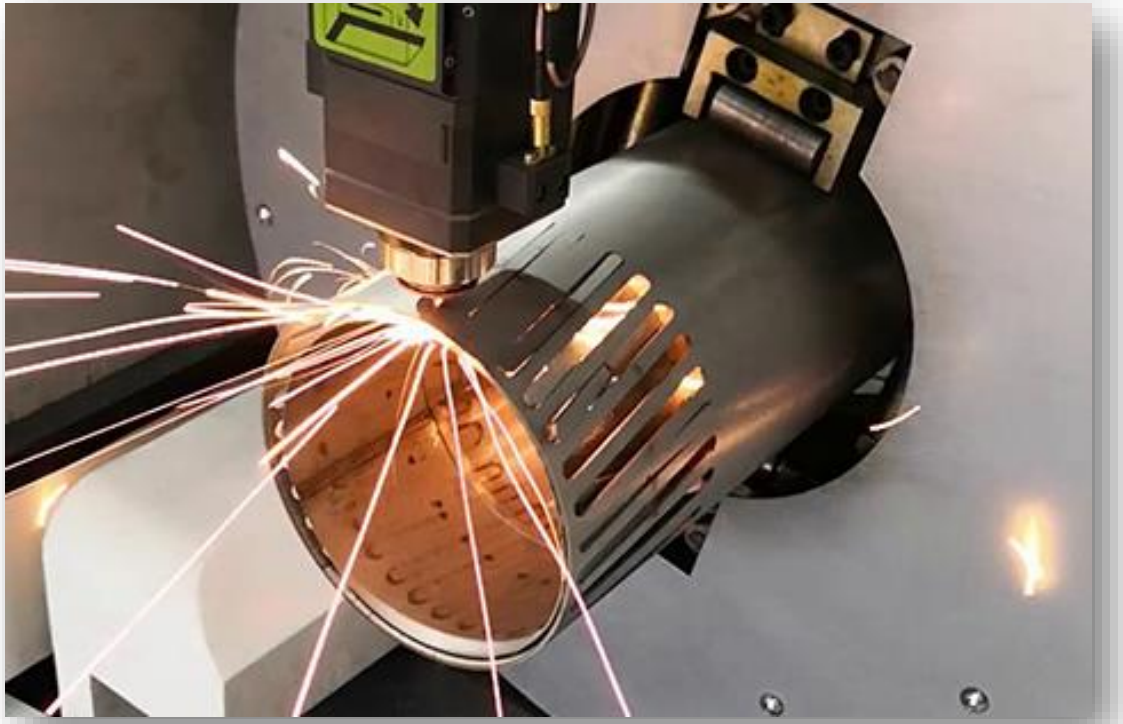
Возможности по продукту и услугам. Услуги.

Хранение

Прием железнодорожных вагонов

УПТК-65

Возможности по продукту и услугам. Услуги.



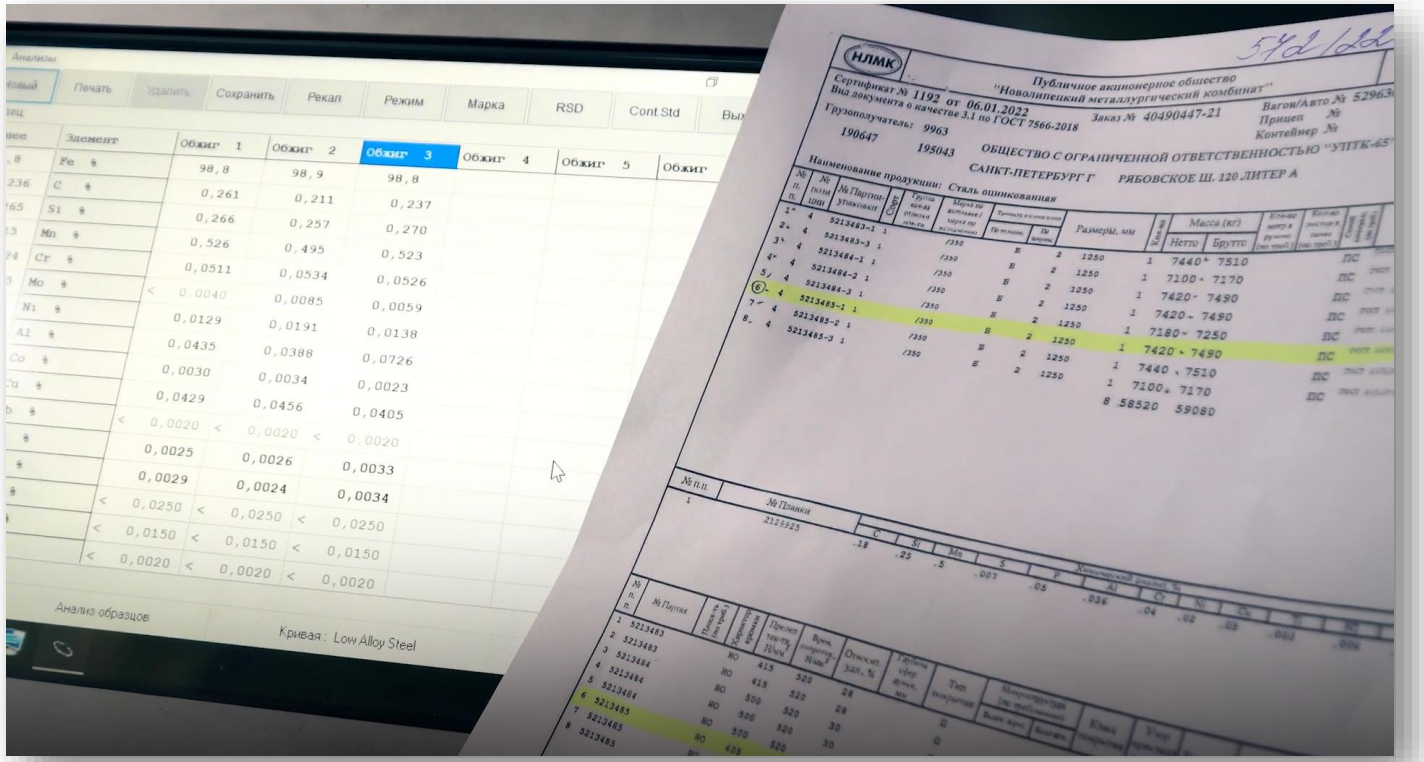
Резка трубы лазером

Прием и отгрузка контейнеров

Новые продукты.

УПТК-65

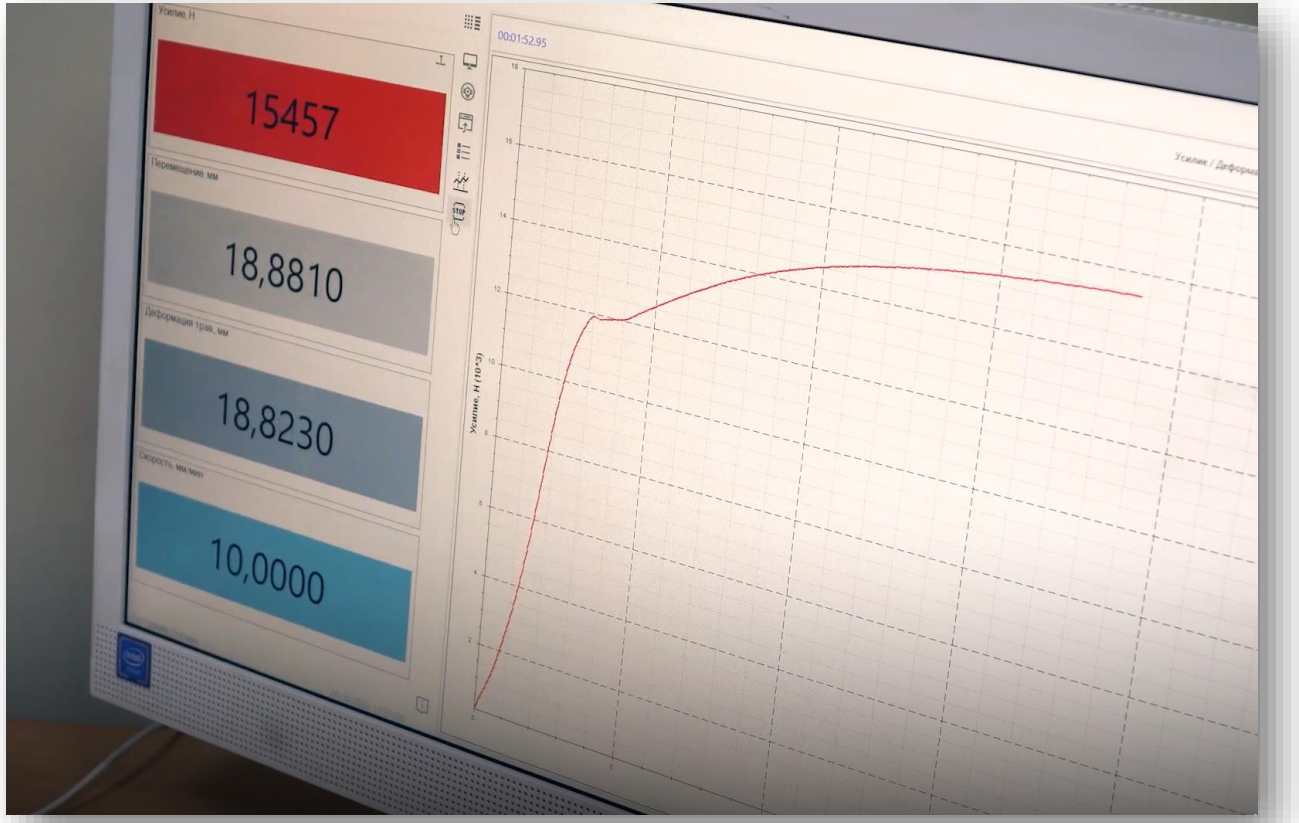
Анализ химического состава



Новые продукты.

УПТК-65

Анализ физико-механических свойств



Новые продукты.

УПТК-65

Узкая лента

Металл для лазерной резки

Новые продукты.

УПТК-65

Изделия для вентиляции

Возможности по цене.

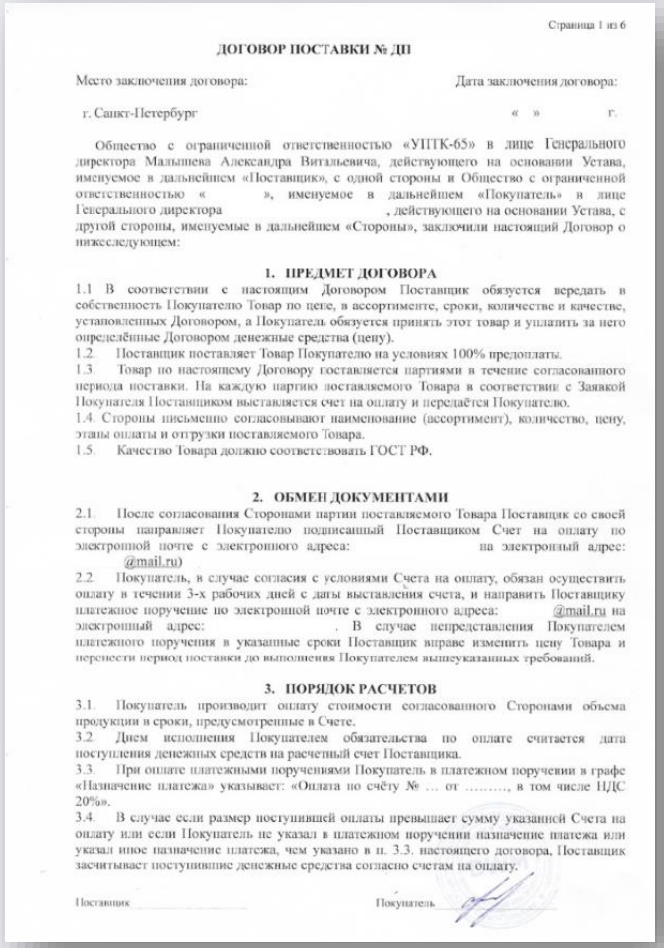
УПТК-65

Прямые поставки от комбината

Возможности по цене.

УПТК-65

Товарный кредит



ДОГОВОР ПОСТАВКИ № ДП

Место заключения договора: г. Санкт-Петербург

Дата заключения договора: « » г.

Общество с ограниченной ответственностью «УПТК-65» в лице Генерального директора Малышева Александра Витальевича, действующего на основании Устава, именуемое в дальнейшем «Поставщик», с одной стороны и Общество с ограниченной ответственностью « », именуемое в дальнейшем «Покупатель» в лице Генерального директора , действующего на основании Устава, с другой стороны, именуемые в дальнейшем «Стороны», заключили настоящий Договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1 В соответствии с настоящим Договором Поставщик обязуется передать в собственность Покупателю Товар по цене, в ассортименте, сроки, количестве и качестве, установленных Договором, а Покупатель обязуется принять этот товар и уплатить за него определённые Договором денежные средства (цену).
1.2. Поставщик поставляет Товар Покупателю на условиях 100% предоплаты.
1.3. Товар по настоящему Договору поставляется партиями в течение согласованного периода поставки. На каждую партию поставляемого Товара в соответствии с Заявкой Покупателя Поставщиком выставляется счет на оплату и передаётся Покупателю.
1.4. Стороны письменно согласовывают наименование (ассортимент), количество, цену, этапы оплаты и отгрузки поставляемого Товара.
1.5. Качество Товара должно соответствовать ГОСТ РФ.

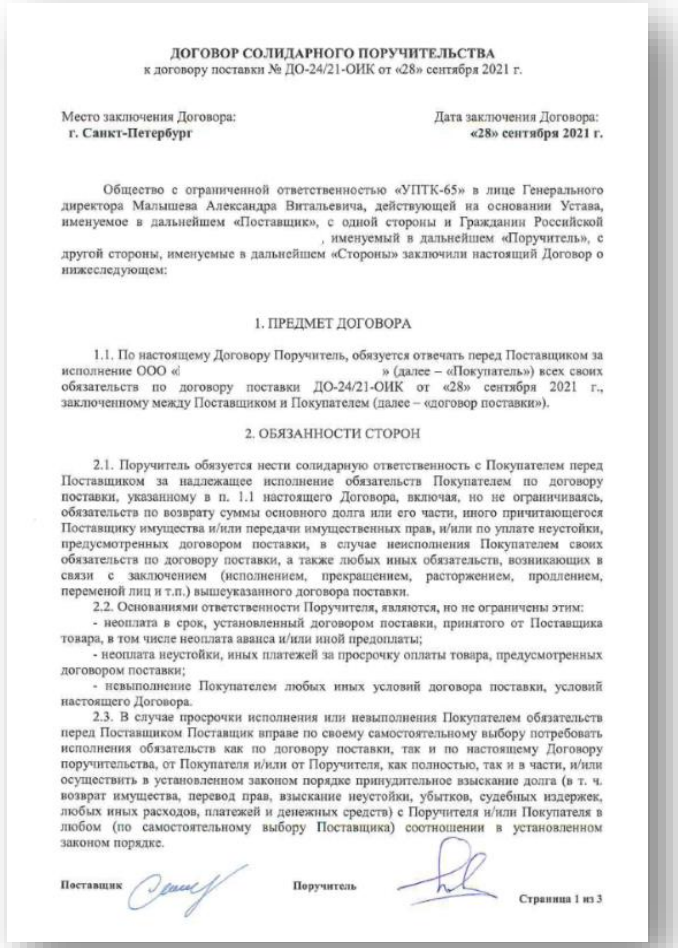
2. ОБМЕН ДОКУМЕНТАМИ

2.1. После согласования Сторонами партии поставляемого Товара Поставщик со своей стороны направляет Покупателю подписанный Поставщиком Счет на оплату по электронной почте с электронного адреса: на электронный адрес: @mail.ru)
2.2. Покупатель, в случае согласия с условиями Счета на оплату, обязан осуществить оплату в течении 3-х рабочих дней с даты выставления счета, и направить Поставщику платежное поручение по электронной почте с электронного адреса: @mail.ru на электронный адрес: . В случае непредставления Покупателем платежного поручения в указанные сроки Поставщик вправе изменить цену Товара и перенести период поставки до выполнения Покупателем вышеуказанных требований.

3. ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

3.1. Покупатель производит оплату стоимости согласованного Сторонами объема продукции в сроки, предусмотренные в Счете.
3.2. Днем исполнения Покупателем обязательства по оплате считается дата поступления денежных средств на расчетный счет Поставщика.
3.3. При оплате платежными поручениями Покупатель в платежном поручении в графе «Назначение платежа» указывает: «Оплата по счёту № ... от ....., в том числе НДС 20%».
3.4. В случае если размер поступившей оплаты превышает сумму указанной Счета на оплату или если Покупатель не указал в платежном поручении назначение платежа или указал иное назначение платежа, чем указано в п. 3.3. настоящего договора, Поставщик засчитывает поступившие денежные средства согласно счетам на оплату.

Поставщик Покупатель



ДОГОВОР СОЛИДАРНОГО ПОРУЧИТЕЛЬСТВА
к договору поставки № ДО-24/21-ОИК от «28» сентября 2021 г.

Место заключения Договора: **г. Санкт-Петербург**

Дата заключения Договора: **«28» сентября 2021 г.**

Общество с ограниченной ответственностью «УПТК-65» в лице Генерального директора Малышева Александра Витальевича, действующей на основании Устава, именуемое в дальнейшем «Поставщик», с одной стороны и Гражданин Российской , именуемый в дальнейшем «Поручитель», с другой стороны, именуемые в дальнейшем «Стороны» заключили настоящий Договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. По настоящему Договору Поручитель, обязуется отвечать перед Поставщиком за исполнение ООО « » (далее – «Покупатель») всех своих обязательств по договору поставки ДО-24/21-ОИК от «28» сентября 2021 г., заключенному между Поставщиком и Покупателем (далее – «договор поставки»).

2. ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

2.1. Поручитель обязуется нести солидарную ответственность с Покупателем перед Поставщиком за надлежащее исполнение обязательств Покупателем по договору поставки, указанному в п. 1.1 настоящего Договора, включая, но не ограничиваясь, обязательств по возврату суммы основного долга или его части, иного причитающегося Поставщику имущества и/или передачи имущественных прав, и/или по уплате неустойки, предусмотренных договором поставки, в случае неисполнения Покупателем своих обязательств по договору поставки, а также любых иных обязательств, возникающих в связи с заключением (исполнением, прекращением, расторжением, продлением, переменой лиц и т.п.) вышеуказанного договора поставки.
2.2. Основаниями ответственности Поручителя, являются, но не ограничены этим:
- неоплата в срок, установленный договором поставки, принятого от Поставщика товара, в том числе неоплата аванса и/или иной предоплаты;
- неоплата неустойки, иных платежей за просрочку оплаты товара, предусмотренных договором поставки;
- невыполнение Покупателем любых иных условий договора поставки, условий настоящего Договора.
2.3. В случае просрочки исполнения или невыполнения Покупателем обязательств перед Поставщиком Поставщик вправе по своему самостоятельному выбору потребовать исполнения обязательств как по договору поставки, так и по настоящему Договору поручительства, от Покупателя и/или от Поручителя, как полностью, так и в части, и/или осуществить в установленном законом порядке принудительное взыскание долга (в т. ч. возврат имущества, перевод прав, взыскание неустойки, убытков, судебных издержек, любых иных расходов, платежей и денежных средств) с Поручителя и/или Покупателя в любом (по самостоятельному выбору Поставщика) соотношении в установленном законом порядке.

Поставщик **Поручитель**

Возможности по цене.

УПТК-65

Факторинг

Абсолют факторинг

ФАКТОРИНГ ПЛЮС Powered by QIWI

ГРУППА СОВКОМБАНК СОВКОМФАКТОРИНГ

Альфа-Банк ФАКТОРИНГ для предприятий МСБ

ТОПКОМ группа

ГПБ-ФАКТОРИНГ

Страхование ДЗ

Atradius Managing risk, enabling trade

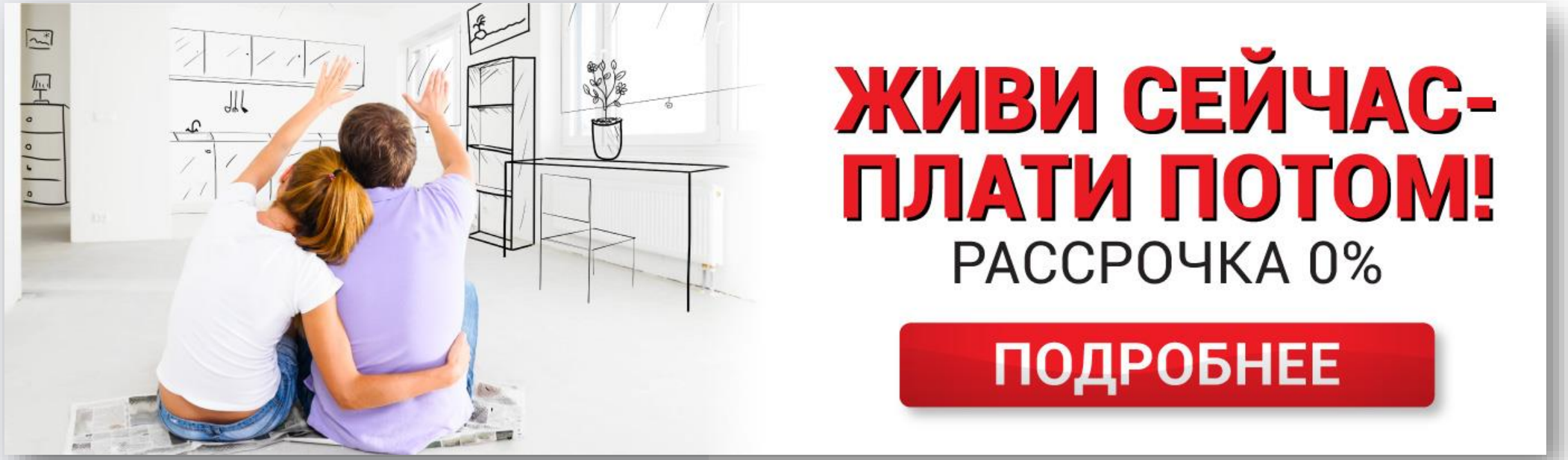
СОГАЗ СТРАХОВАЯ ГРУППА

EULER HERMES

Возможности по цене.

УПТК-65

Рассрочка

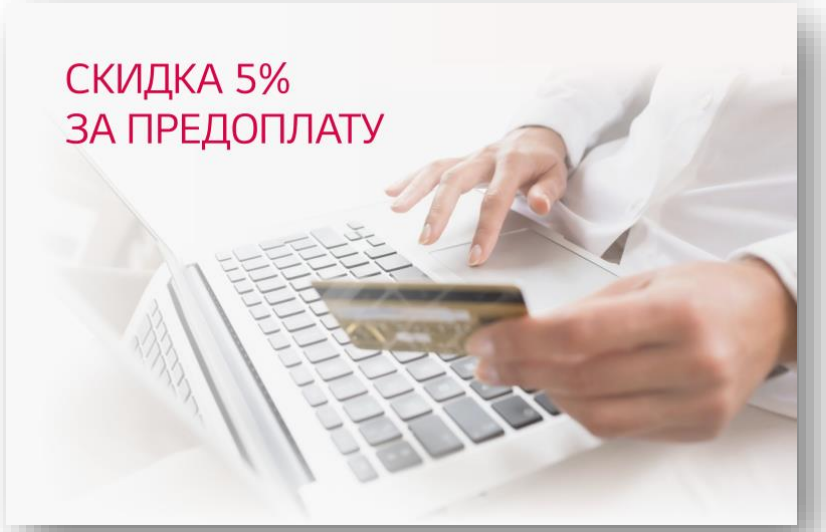


Возможности по цене.

УПТК-65

Скидки

- за предоплату (полную или частичную)
- за резку рулона целиком
- за стандартный лист (штрипс)
- за большой объем похожих товаров (услуг)

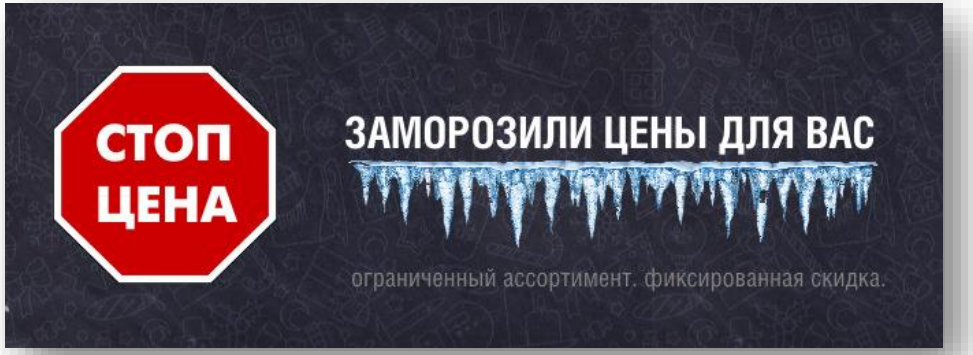


Возможности по цене.

УПТК-65

Скидки

- за небольшие дефекты
- за фиксацию цены на квартал.
- за постоянные объемы и регулярность выборки (оплаты)
- бесплатная доставка
- бесплатная резка (упаковка, маркировка)



Возможности по цене.

УПТК-65

Надбавки

- Уменьшение размера монтажной партии за счет выкупа с последующей периодической отгрузкой по фиксированной цене.
- Оптимизация раскроя рулона, когда СМЦ берет на себя «головную боль» по реализации «лишнего» металла.

Возможности по цене.

Надбавки

- Продольно-поперечная резка на одном агрегате.
- Утилизация обрези.
- За маленькую партию.

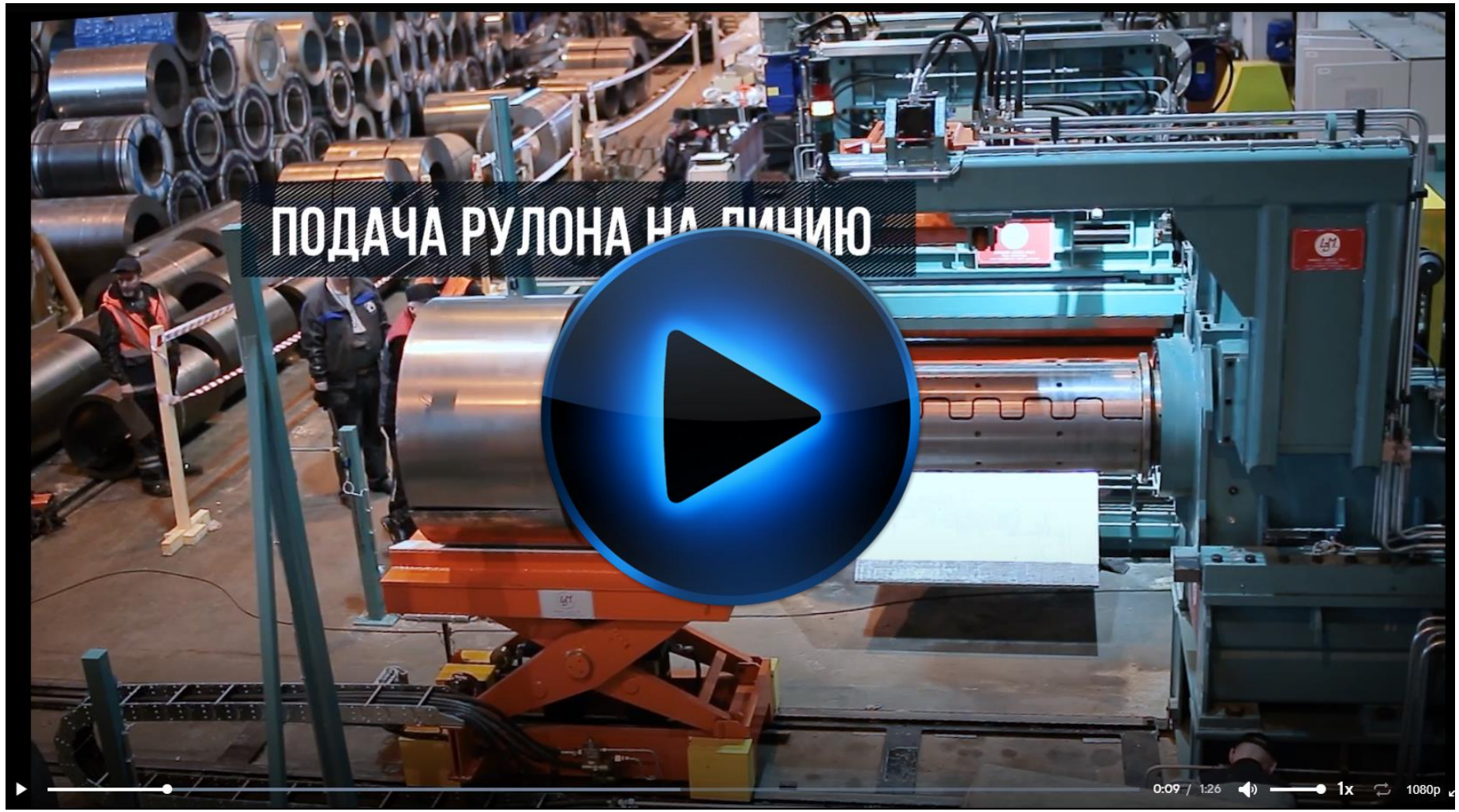
Возможности по продвижению

- 100metall
- 23MET
- SEO
- Я Директ
- Рассылки

УПТК-65

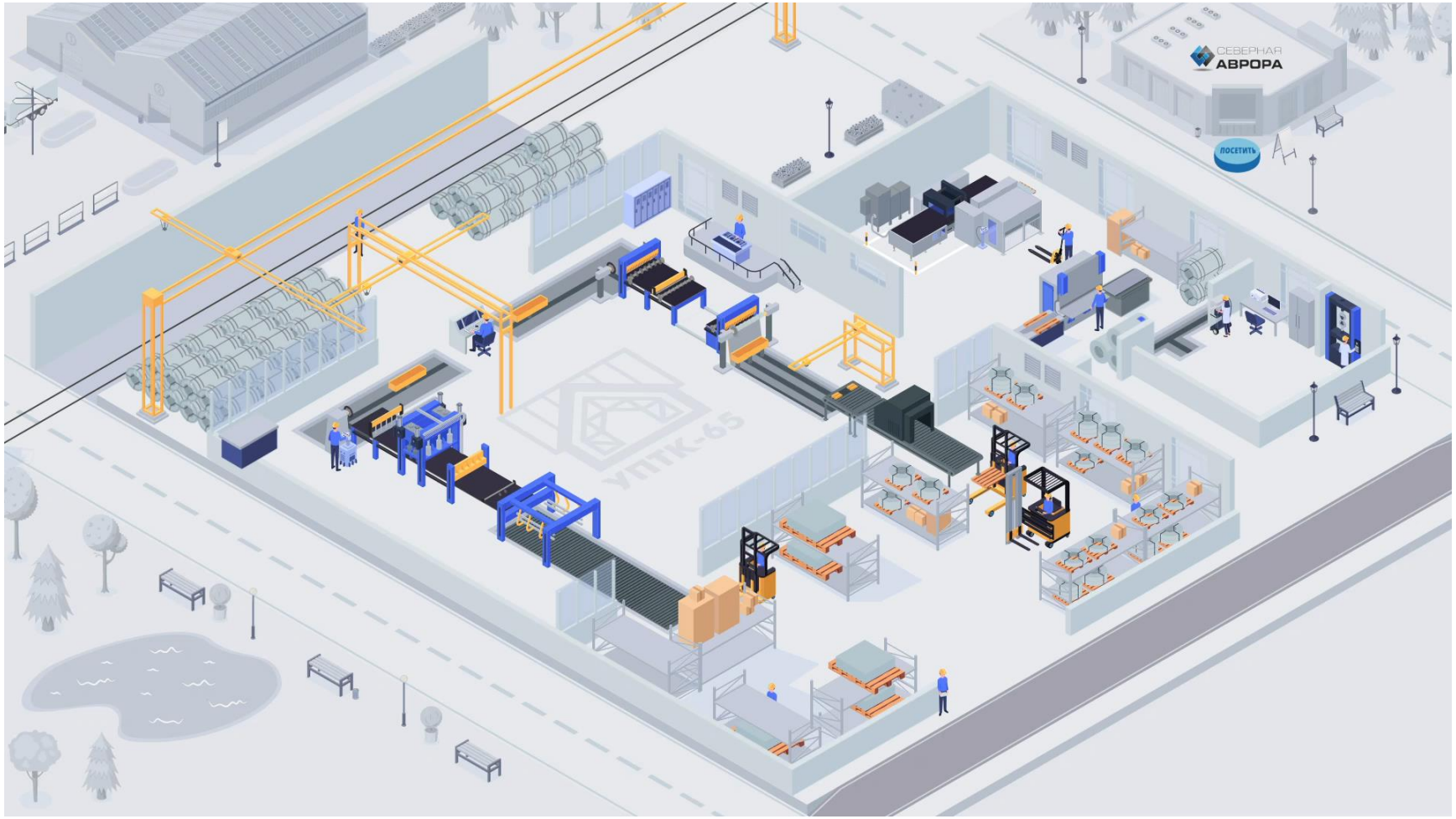
Возможности по продвижению. Сайт.

Видео процессов



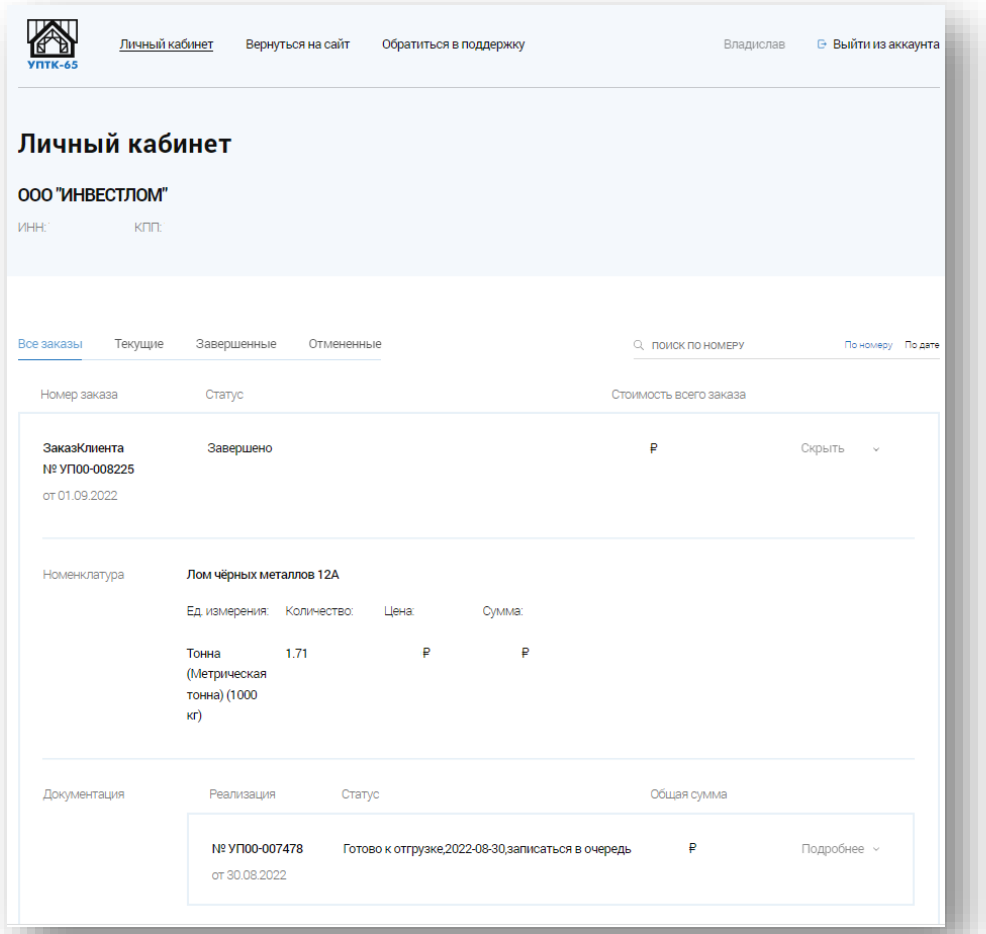
Возможности по продвижению. Сайт.

Анимация процедур



Возможности по продвижению. Сайт.

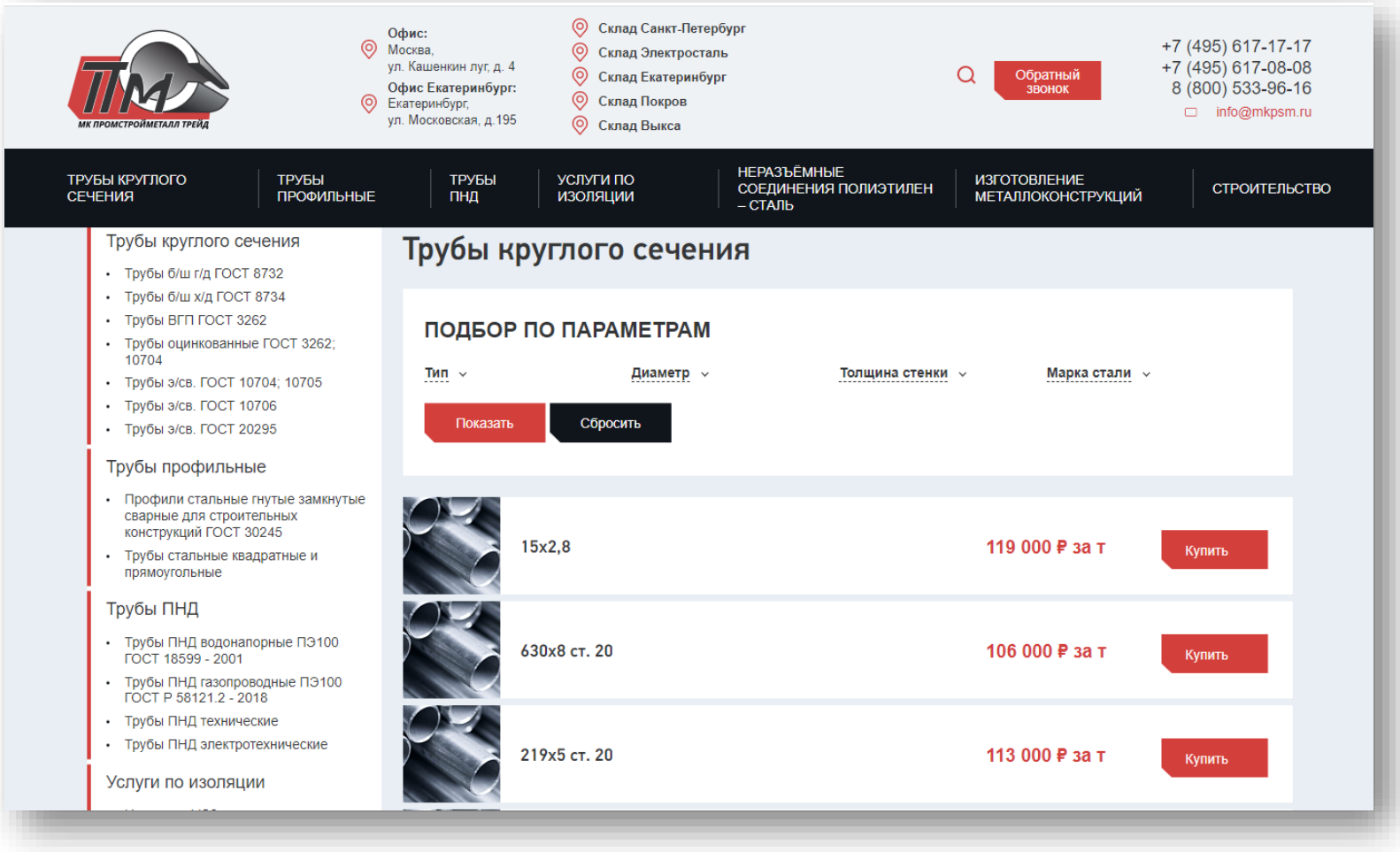
Личный кабинет клиента



Возможности по продвижению. Сайт.

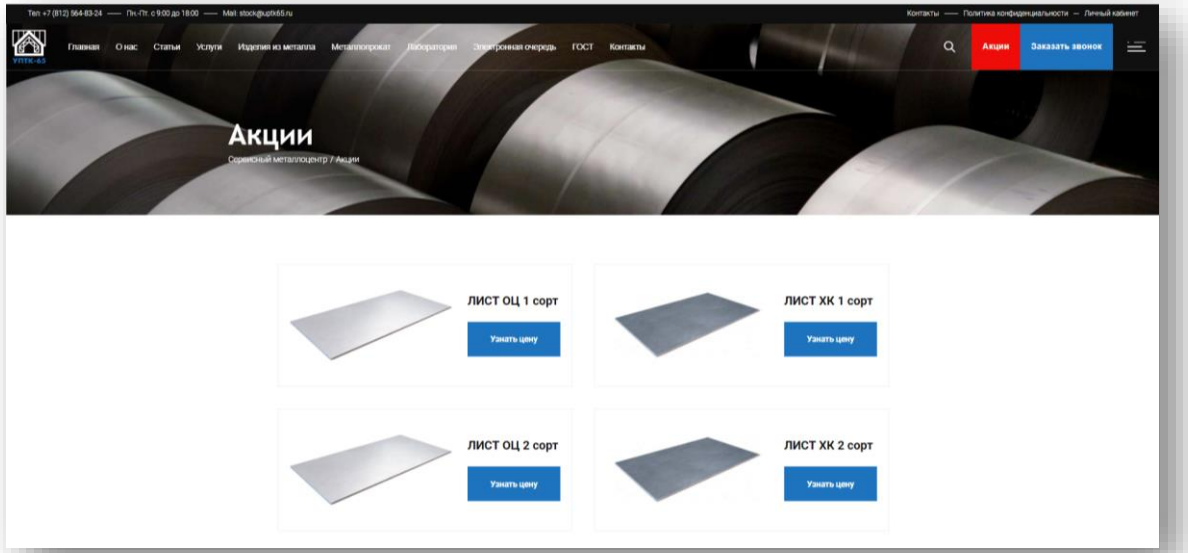
Интернет-магазин

УПТК-65



Возможности по продвижению. Сайт.

Акции

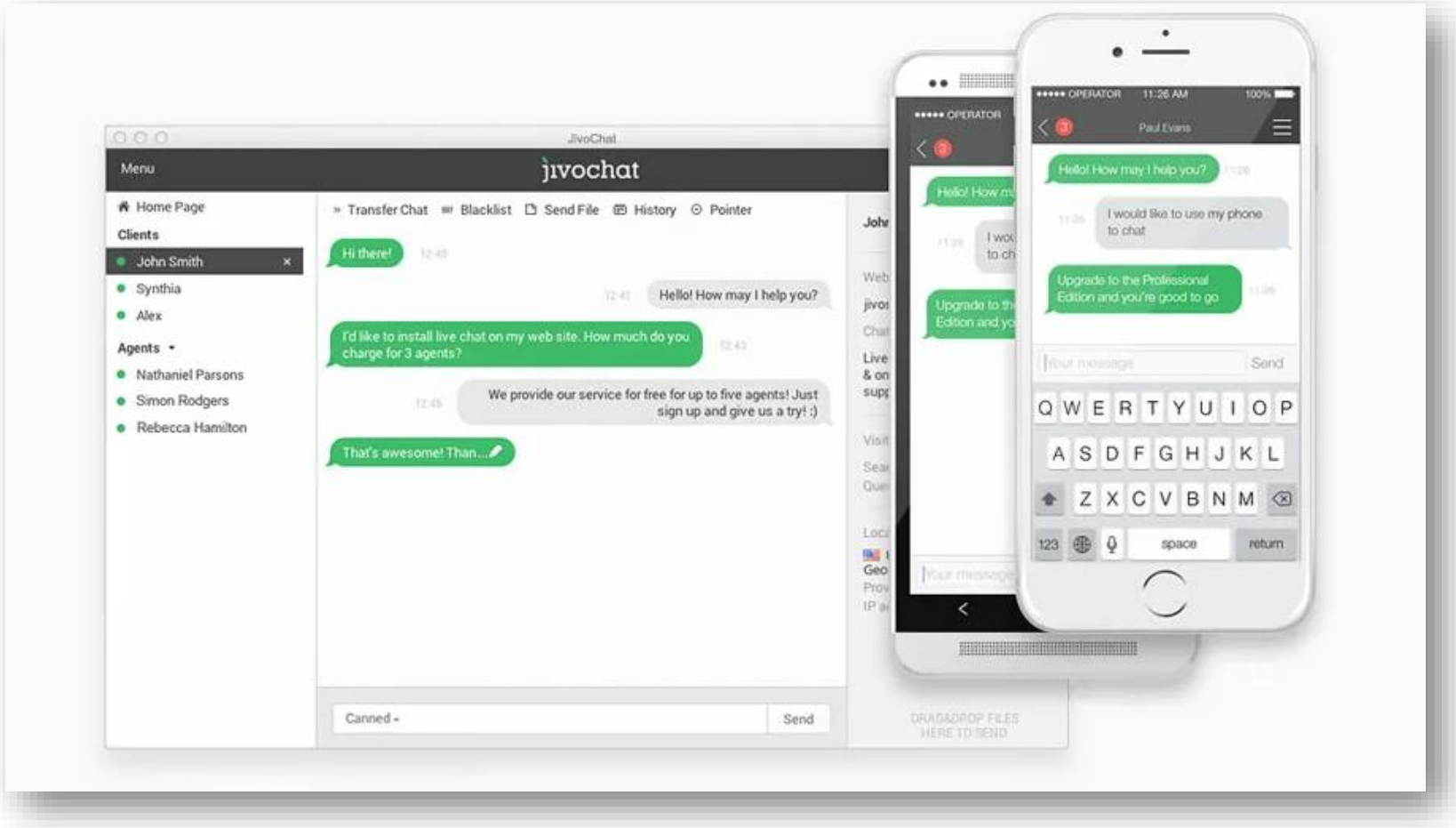


Лист оц. 0,45*1250*2500 (мм)	102	Оставить заявку
Лист оц. 0,45*1500*3000 (мм)	13	Оставить заявку
Лист оц. 0,5*1000*2000 (мм)	52	Оставить заявку
Лист оц. 0,5*1250*2500 (мм)	63	Оставить заявку
Лист оц. 0,5*1500*3000 (мм)	2	Оставить заявку
Лист оц. 0,55*1000*2000 (мм)	55	Оставить заявку
Лист оц. 0,55*1000*3000 (мм)	8	Оставить заявку
Лист оц. 0,55*1250*2500 (мм)	31	Оставить заявку
Лист оц. 0,6*1250*2500 (мм)	76	Оставить заявку
Лист оц. 0,6*1250*3000 (мм)	26	Оставить заявку

Возможности по продвижению. Сайт.

УПТК-65

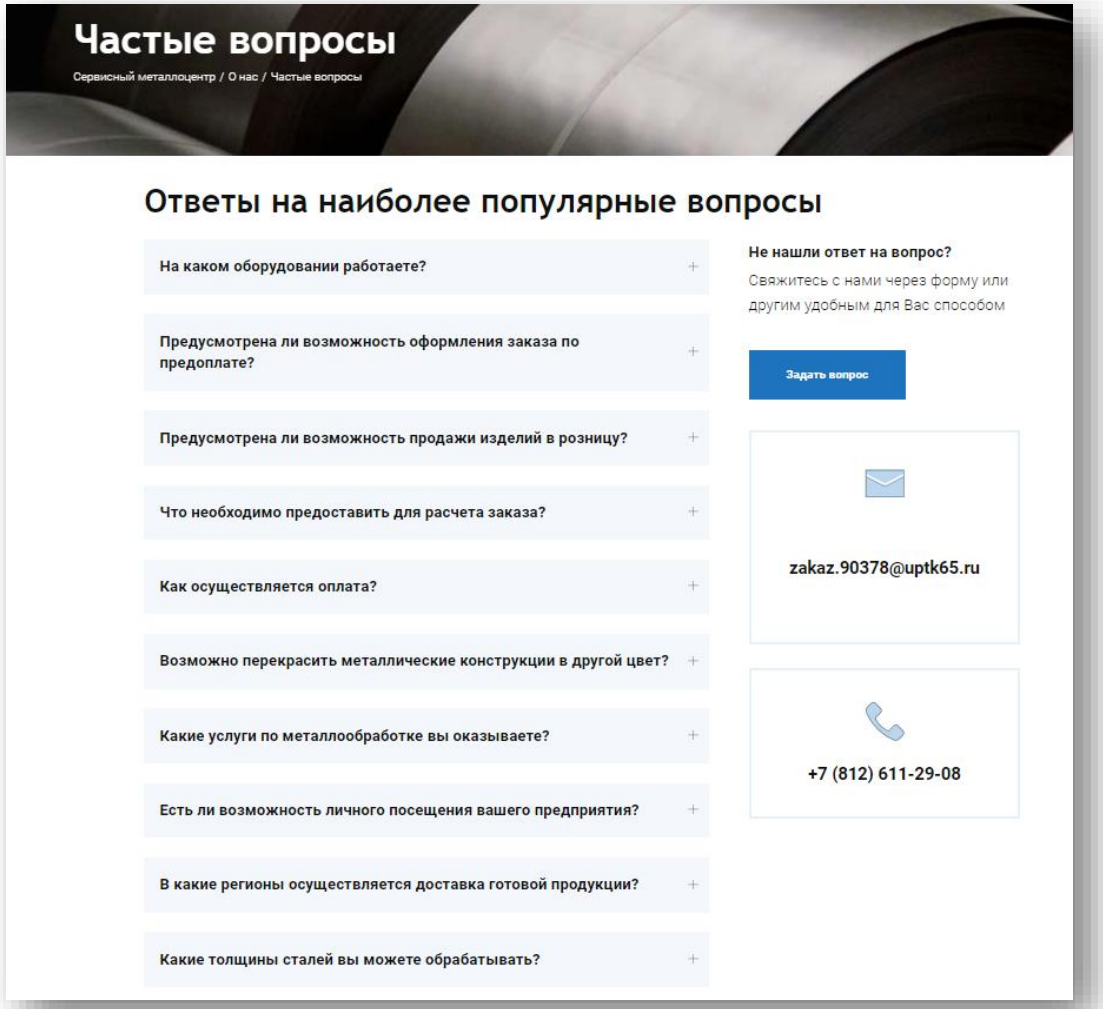
Чат



Возможности по продвижению. Сайт.

УПТК-65

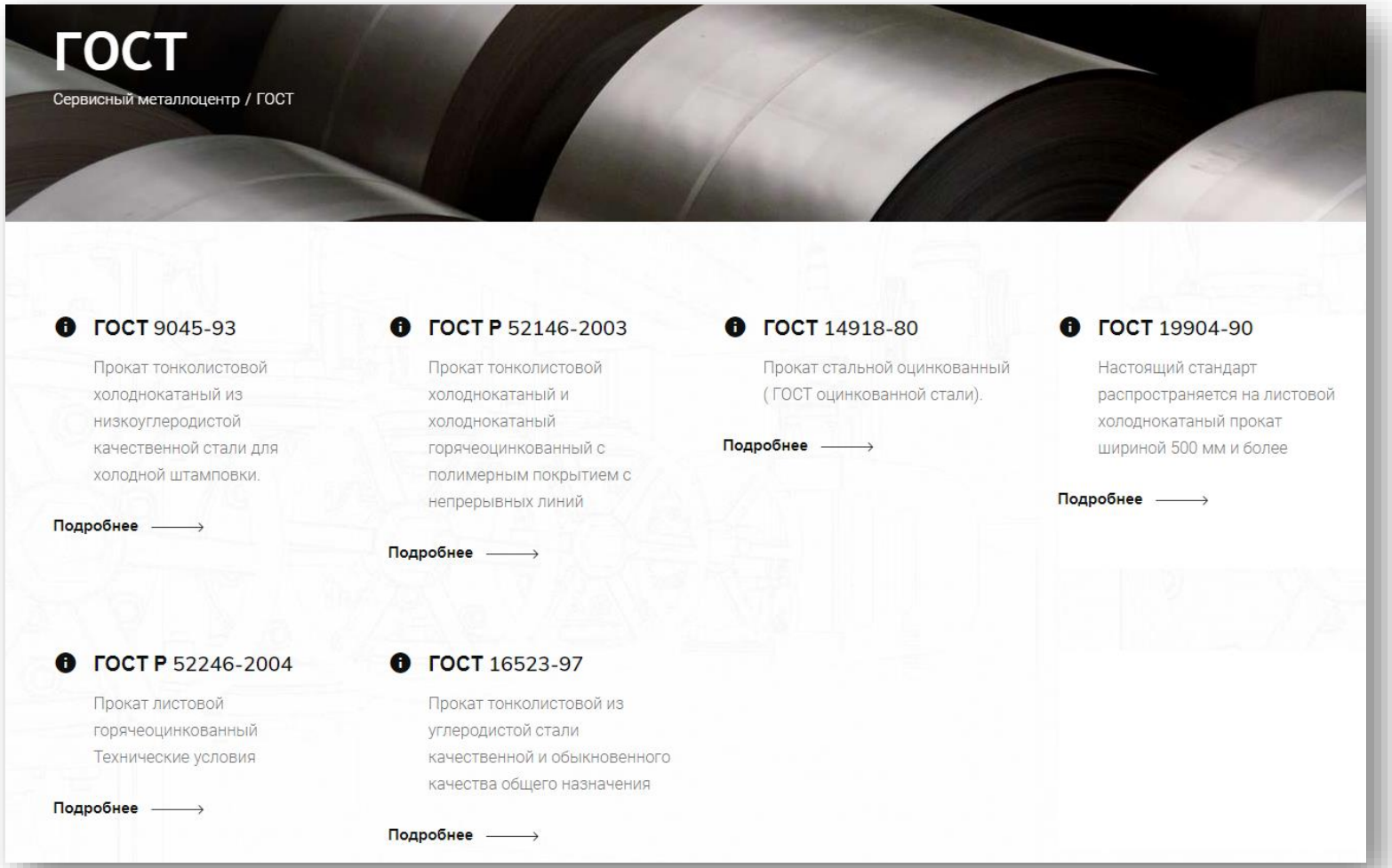
Часто задаваемые вопросы



Возможности по продвижению. Сайт.

УПТК-65

Справочники и ГОСТы



Возможности по продвижению. Сайт.

УПТК-65

Отзывы клиентов

ООО «МеталлИнвестСПб»

ООО «МеталлИнвестСПб» благодарит СМЦ «УПТК-65» за чуткое отношение к требованиям клиента и технически грамотное решение наших непростых задач.

ООО «УПТК-65» — это современный сервисный металлоцентр, оснащенный современным и высокоточным оборудованием. Нарезка любого металлопроката в нужный нам размер происходит всегда качественно и всегда в срок. Мы высоко ценим профессионализм и ответственность сотрудников компании.

Желаем вам процветания и стабильности, неиссякаемой энергии, успехов во всех начинаниях и воплощения самых смелых планов.

Подшивалин С.Г.,
Генеральный директор
ООО «МеталлИнвестСПб»

ООО "НЕОПРОФ"

ООО «НеоПроф» благодарит своего партнёра ООО «УПТК-65» за прекрасную работу и оперативное исполнение договорных обязательств. Продукция, поставляемая СМЦ ООО «УПТК-65», всегда высокого качества. Коллектив компании отличается высоким профессионализмом и внимательным отношение к Заказчику. Менеджеры всегда отзывчивы, грамотны и идут на встречу пожеланиям. Качественное обслуживание и грамотные консультации, начиная от приёмки заказа до его отгрузки, формируют положительное впечатление о компании в целом. Желаем дальнейшего роста и процветания вашей компании.

Балакирев А.В., Генеральный директор
ООО «НЕОПРОФ»

ООО "ПРОМЭКС"

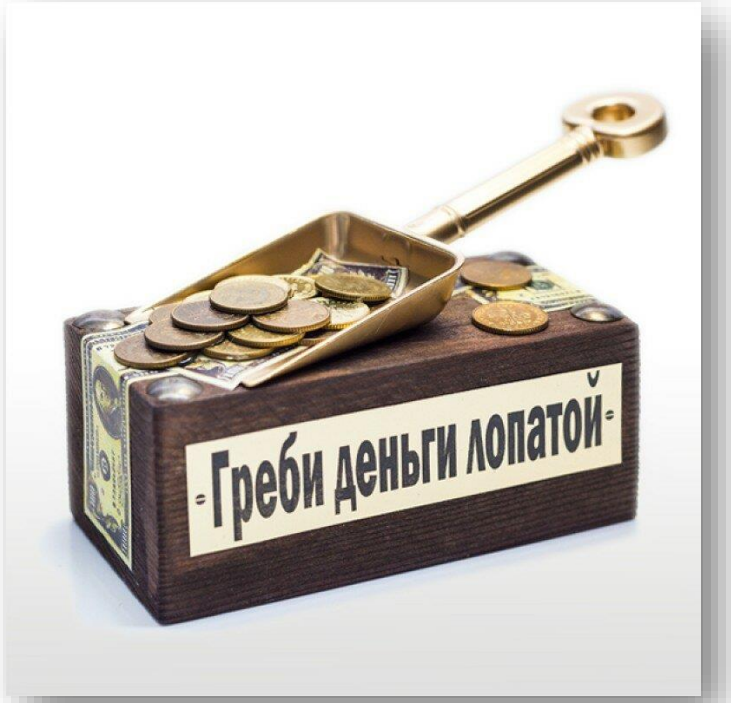
Компания ПРОМЭКС выражает глубокую признательность и искреннюю благодарность СМЦ ООО «УПТК-65» за изготовление карточек/листов в кратчайшие сроки с неизменно высоким качеством.

Высокотехнологичное производство и профессионализм сотрудников ООО «УПТК-65» позволяет нам бесперебойно осуществлять свою деятельность.

Выражаем уверенность в сохранении сложившихся дружественных отношений и надеемся на дальнейшее взаимовыгодное сотрудничество.

Гайфулин М.М.,
Генеральный директор
ООО «ПРОМЭКС»

Возможности по продвижению. Реклама и PR.

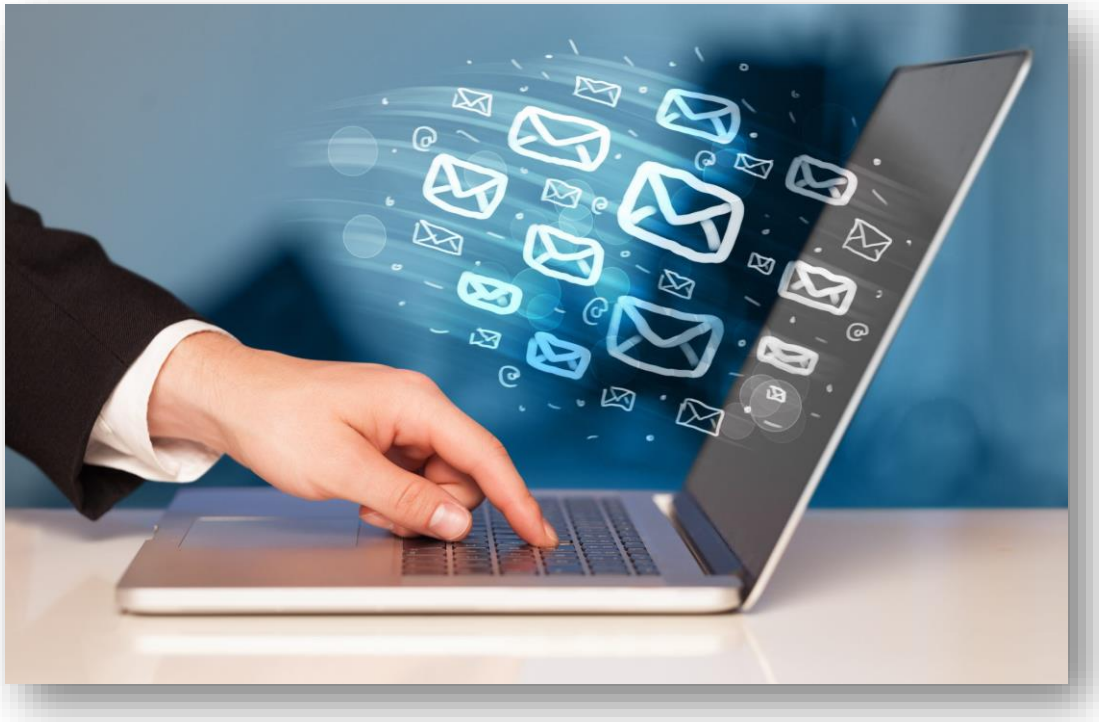


Оригинальные подарки и сувениры

Клиентские дни

Возможности по продвижению. Реклама и PR.

Стандарты качества



Рассылки

Возможности по продвижению. Реклама и PR.

УПТК-65

Выставки

Возможности по продвижению. Реклама и PR.

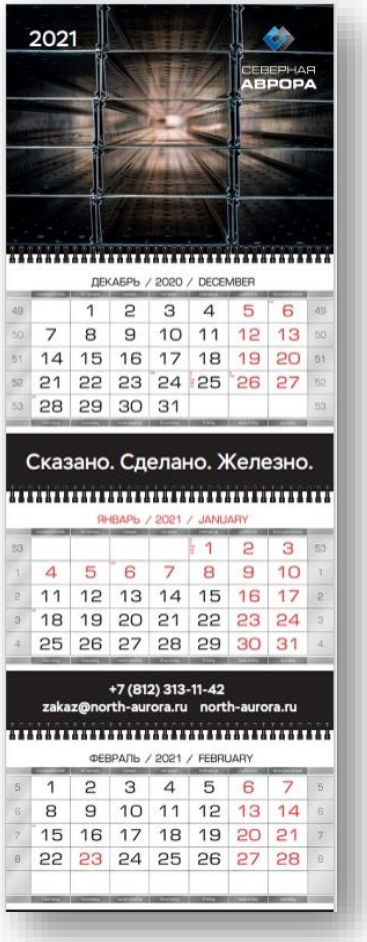
УПТК-65

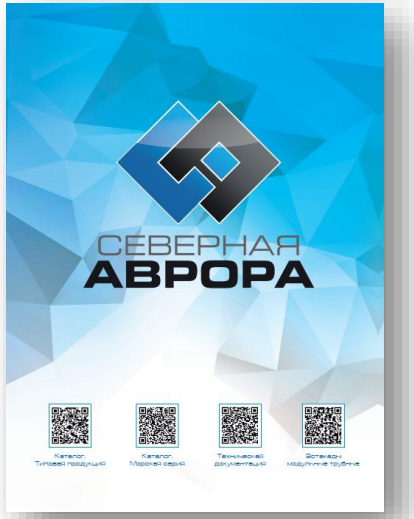
Конференции

Возможности по продвижению. Реклама и PR.

УПТК-65

Специальные раздаточные материалы





Возможности по продвижению. Реклама и PR.

Публикации в СМИ

«МЕТАЛЛ – ЭТО ХЛЕБ ПРОМЫШЛЕННОСТИ»

Как власть может помочь реальному сектору экономики

СЕРВИСНЫЙ МЕТАЛЛОЦЕНТР УПТК-65 РАБОТАЕТ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ С 2008 ГОДА. ВСЁ ЭТО ВРЕМЯ КОМПАНИЯ ПРЕДОСТАВЛЯЕТ УСЛУГИ ПО ПЕРЕРАБОТКЕ ПЛОСКОГО МЕТАЛЛОПРОКАТА, ПОСТОЯННО РАСШИРЯЯ АССОРТИМЕНТ ВОЗМОЖНОСТЕЙ И УСТАНАВЛИВАЯ НОВЫЕ ДЛЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА СТАНДАРТЫ КАЧЕСТВА. НЫНЕШНЯЯ КРИЗИСНАЯ СИТУАЦИЯ В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ ВОСПРИНИМАЕТСЯ НА УПТК-65 КАК ПОТЕНЦИАЛЬНАЯ ВОЗМОЖНОСТЬ ДЛЯ РОСТА, ОСОБЕННО ЕСЛИ ГОСУДАРСТВО, ВЫПОЛНЯЯ СВОИ ОБЕЩАНИЯ, ДЕЙСТВИТЕЛЬНО ПОМОЖЕТ РЕАЛЬНОМУ РОССИЙСКОМУ ПРОИЗВОДИТЕЛЮ.

МЕТАЛЛ РЕЖУТ, КАК ТКАНЬ

Предприятие изначально создавалось как компактный сервисный металлоцентр (СМЦ), ориентированный на лучшие европейские образцы. В советское время любое предприятие фактически состояло из двух цехов – первый был занят выпуском основной продукции, а второй – доведением до ума того сырья, которое поступало на производство. Эта обработка отнимала множество сил, средств и времени, и именно её взяло на себя УПТК-65, избавив множество своих клиентов от дополнительных расходов. На СМЦ приходят холоднокатаные и оцинкованные металлические рулоны с Новолипецкого металлургического комбината, где из них изготавливают заготовки для производства различных металлических изделий. Здесь их разрезают на листы нужного размера, а также придают им необходимую форму. Для этого используются современные высокотехнологичные станки с программным управлением.

– Наши клиенты – это производители металлических изделий, которые не хотят тратить время на обработку металла, а предпочитают получать его уже в готовом виде, – говорит директор по развитию УПТК-65 Александр Ефимов. – Мы же, в свою очередь, стараемся предложить им максимально широкий спектр услуг, чтобы они могли сосредоточиться на своей основной деятельности.

Сегодня УПТК-65 – это 15 тысяч квадратных метров производственных площадей, 200 сотрудников и 30 единиц современного оборудования. Среди них – листогибочные прессы, позволяющие придавать металлу любую форму, и лазерные станки, которые режут металл с точностью до 0,1 миллиметра. Также на предприятии есть собственная лаборатория, где проверяют качество продукции на каждом этапе производства.

– Мы стараемся минимизировать количество отходов внутри исходного металлического полотна при его изготовлении на металлургическом комбинате – и это крайне важный показатель, так как именно неснятые напряжения ведут к последующей деформации уже готовых металлических изделий на станках лазерной резки. После прохождения раскроя часть металла отправляется заказчикам, а часть – поступает на предприятие-партнёр «Северная Аврора», которое занимается разработкой и производством широкого ассортимента кабеленесущих конструкций, а также различных металлических изделий – от коробов и эстакад до шкафов и дорожных знаков.

Новая техника позволяет выпускать совершенно новую продукцию.

Металл похож на ткань.

Контроль качества в приоритете.

– Металл – это хлеб промышленности. По количеству используемого металла на душу населения можно определить степень экономического развития страны. В прошлом году в мире в среднем на каждого человека пришлось по 244 килограмма. В Санкт-Петербурге эта цифра составила 280 килограммов. Вроде бы неплохо, но, к примеру, в Китае среднее потребление стали на человека 718 килограммов, что уж говорить о странах Запада, где традиционно работает мощный металлообрабатывающий комплекс. Нашей стране есть куда расти, и, кстати, СМЦ УПТК -65 ощущает свою востребованность – мы работаем круглосуточно, а объёмы выпуска продукции постоянно растут. В марте 2022 года наблюдательный совет Фонда развития промышленности Санкт-Петербурга одобрил УПТК-65 выделение займа в размере почти 68 млн рублей на приобретение нового оборудования, которое позволит начать выпуск совершенно новой продукции для предприятий вятся металлические профили, а в частном домостроении активно применяют металлочерепицу и дома на металлическом каркасе. Растёт потребление металла в производстве бытовой техники, автомобилестроении, в крупных промышленных объектах – так, на «Северной Авроре» производят, к примеру, короба, лотки и эстакады, которые используются на строящихся электростанциях: от обычных ТЭЦ до огромных АЭС.

Поэтому постоянный конт-

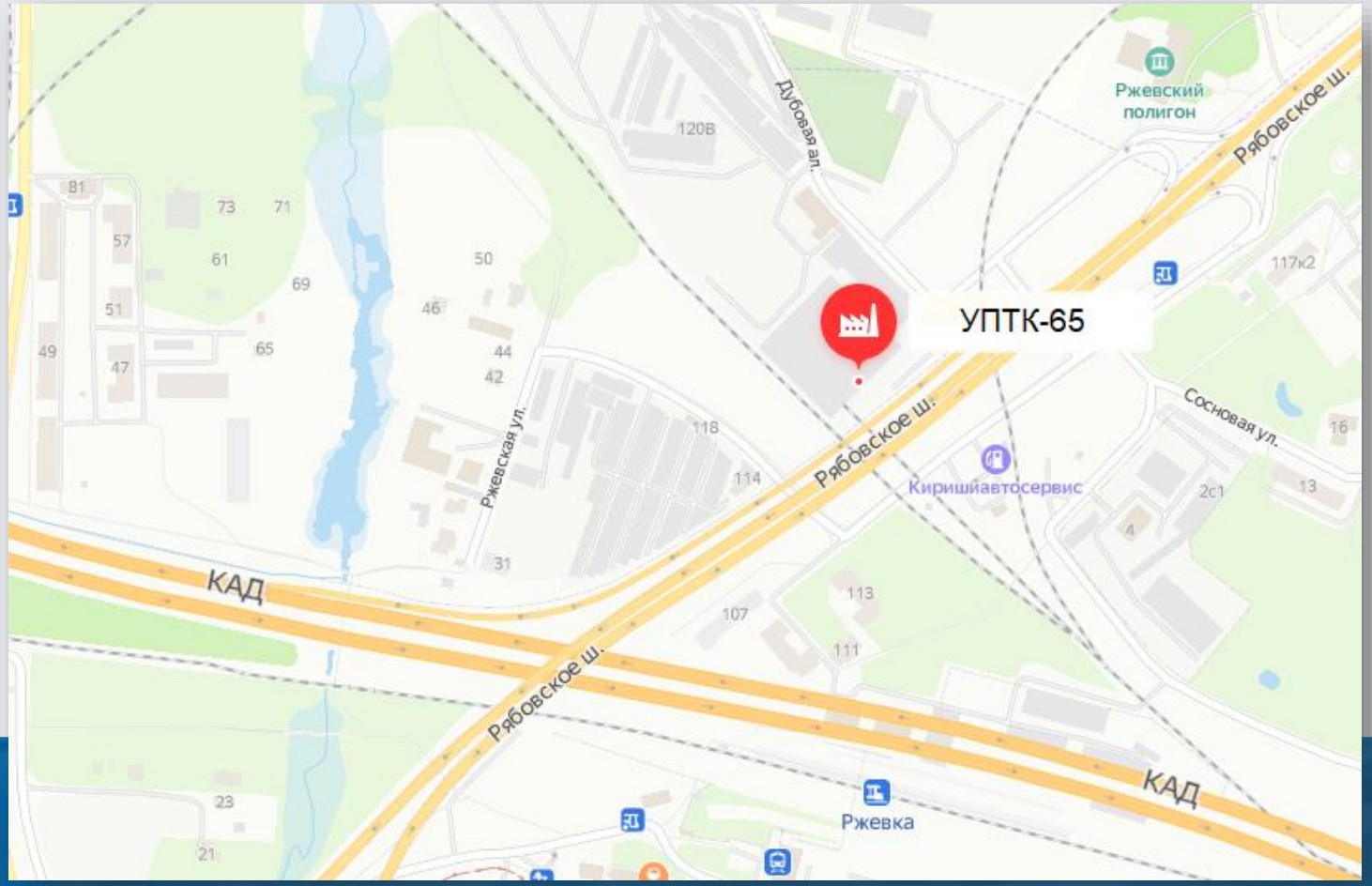
нас нет какого-то карьерного потолка – человек, который пришёл к нам разнорабочим, может дорасти до руководящих должностей. Кроме того, мы ценим тех сотрудников, которые долго работают на предприятии. Поэтому после выработки определённого количества стажа наши люди начинают получать приличную доплату, которая через некоторое время вновь удваивается. Повышение компетенций и квалификации всячески приветствуется – растёт зарплата.

ры, здесь поняли, что появляется возможность не только создать совершенно новый бизнес и набрать новых сотрудников, но и существенно расширить спектр стоящих перед ними задач. Перспектива нового направления работы – сокращение расходов основного предприятия за счёт максимальной автоматизации управления производственным предприятием и роботизации, а также создание программного продукта, который можно было бы предлагать коллегам по отрасли.

– Мы действительно стремимся использовать все те возможности, которые открываются даже в нынешней непростой ситуации. Готовы реализовать самые смелые бизнес-идеи в области обработки металлов, работая во всём спектре – от «нержавейки» и обычной стали до цветного плоского проката. Но, конечно, хотя мы со многим способны справиться сами, помощь от государства, которое сейчас декларирует поддержку реального сектора экономики, нам бы не помешала. В первую очередь, развитие и нашего, и любого другого производства останавливают высокие банковские ставки по кредитам, которые сейчас составляют более 20% годовых. Считаю, что по инвестиционным проектам они должны быть снижены до 3–5%, с компенсацией потерь банкам за счёт государства. Кроме того, необходимо пересмотреть формальные признаки того, что такое «средний» и «крупный» бизнес. Нормативы формировались 10 лет назад, без учёта инфляции, и, к примеру, наше предприятие, на котором трудятся около 200 человек, по объёму оборотных средств перестало подпадать даже под понятие «среднего» бизнеса. Нас

Возможности по месту. Логистика решает все.

УПТК-65



УПТК-65

Возможности по месту. Свой транспорт.

Возможности по месту. Каналы распределения.

УПТК-65

Металл трейдеры

РУСМЕТПРОМ

ПРОМСТРОЙМЕТАЛЛ
ФАНАТЫ СВОЕГО ДЕЛА

МКМ

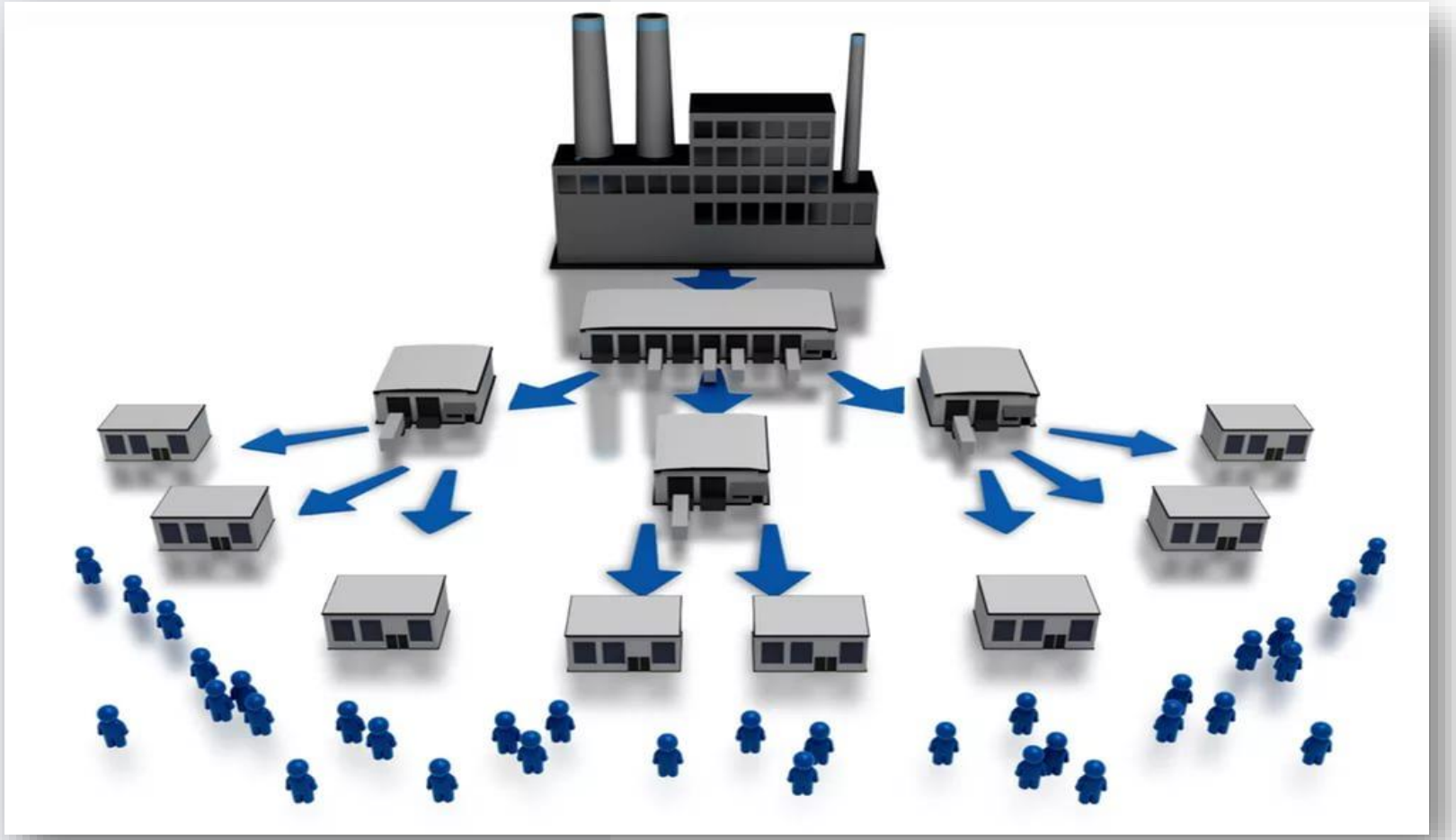
ГРУПП
прочнее стали

Северсталь
Дистрибуция

Возможности по месту. Каналы распределения.

УПТК-65

Дилеры



Возможности по месту. Каналы распределения.

УПТК-65

Подшефные Job shop

Возможности по месту. Каналы распределения.

Совместные проекты

СЕВЕРНАЯ АВРОРА

УПТК-65
Сервисный металлоцентр

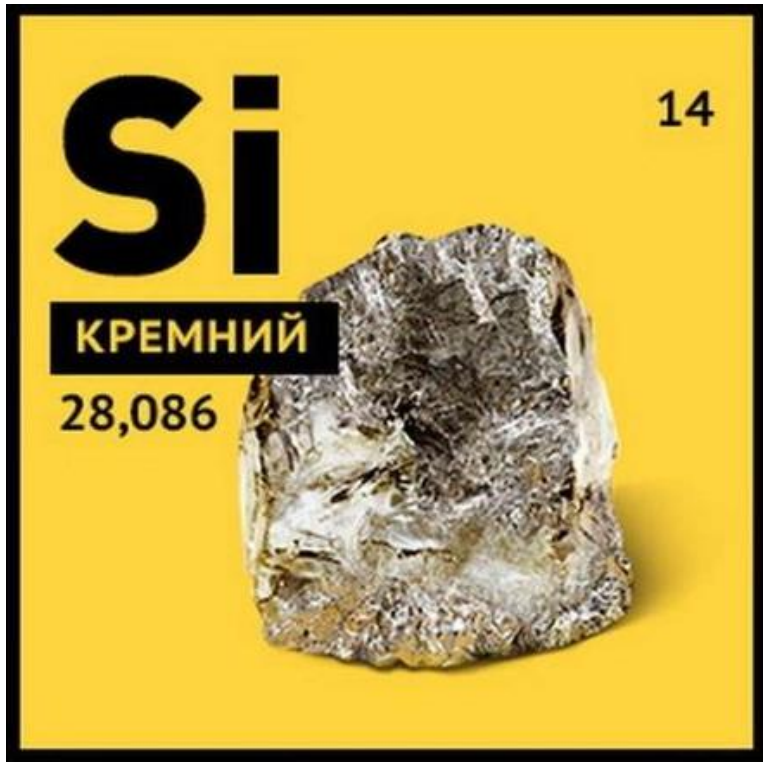
Прямые продажи целевым клиентам

KNAUF

Возможности по месту. Каналы распределения.

УПТК-65

Поставка в рамках «рабочих планов» (специальных согласованных технологических карт)

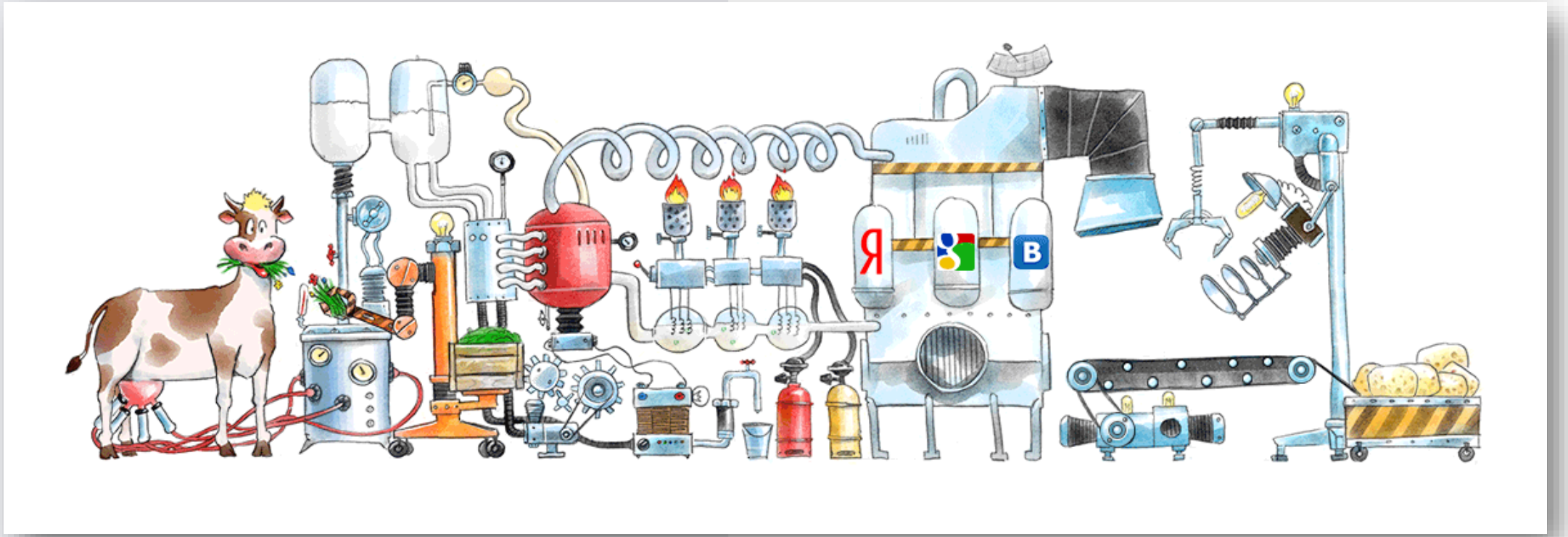


0,05-0,08 мкм

Возможности по месту. Каналы распределения.

УПТК-65

Участие в технологических цепочках



Возможности по месту. Каналы распределения.

УПТК-65

Электронные площадки и тендеры

- Система торгов Сбербанк-АСТ
- Автоматизированная система торгов государственного оборонного заказа
- Электронная торговая площадка ГПБ
- Национальная электронная площадка
- Электронная площадка России
- Всероссийская универсальная площадка
- Федеральная электронная площадка ТЭК-Торг
- Единая электронная торговая площадка
- Общероссийская система электронной торговли

Возможности по месту. Рынки.

УПТК-65

Домашние

УПТК-65

Возможности по месту. Рынки.

Через партнеров

Экспорт

Возможности по месту. Рынки.

УПТК-65

Через тендер

Возможности по месту. Рынки.

УПТК-65

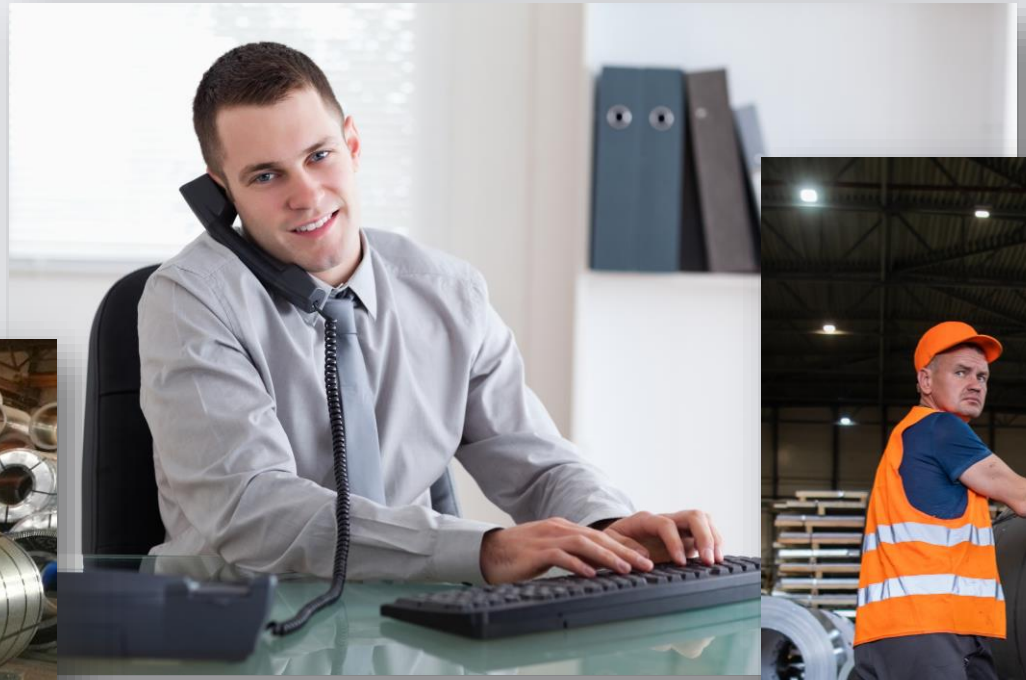
Через специальный продукт (Zn 600, Ст 350, узкий штрипс)

Через услуги (обработка НЖ или ЦВ)

Через мега широкий ассортимент и эффективное управление запасами

Возможности по людям.
Опытные профессиональные кадры.

УПТК-65

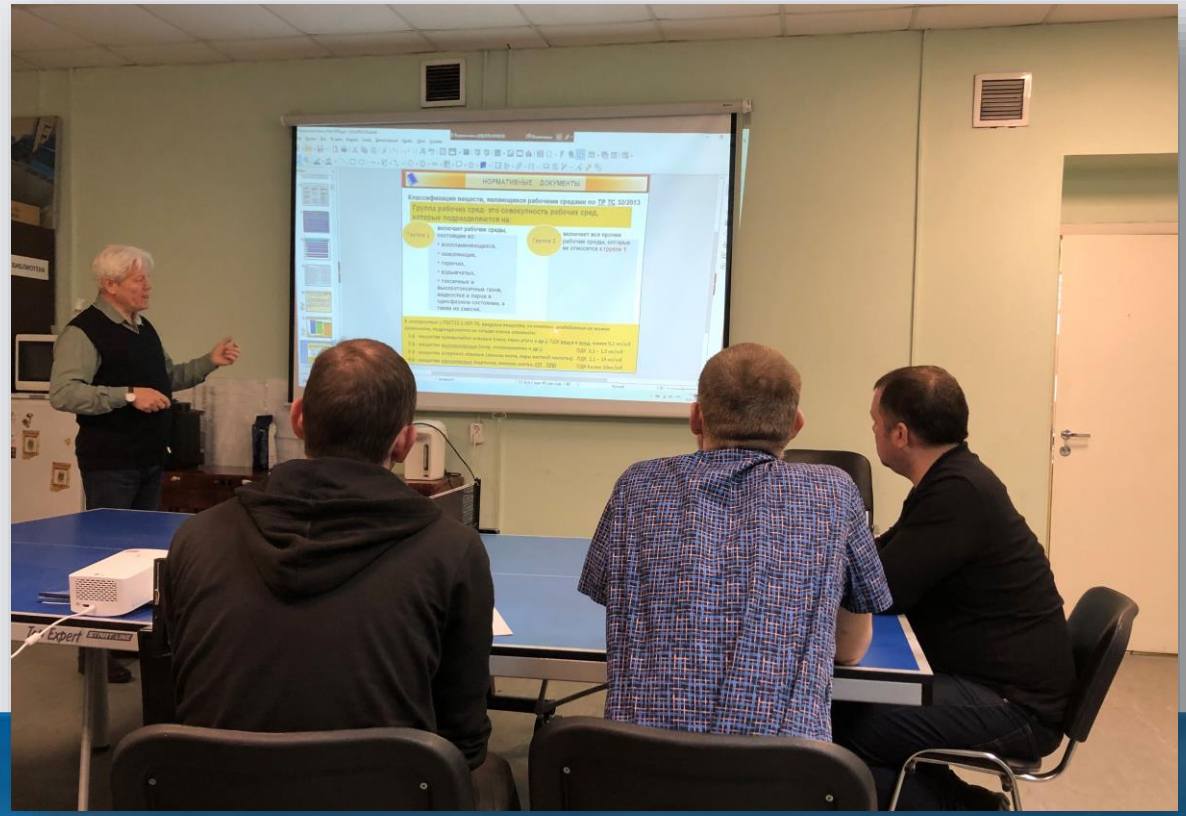


Возможности по людям.
Обучение и корпоративный университет.

УПТК-65

Возможности по людям.
Обучение и корпоративный университет.

УПТК-65

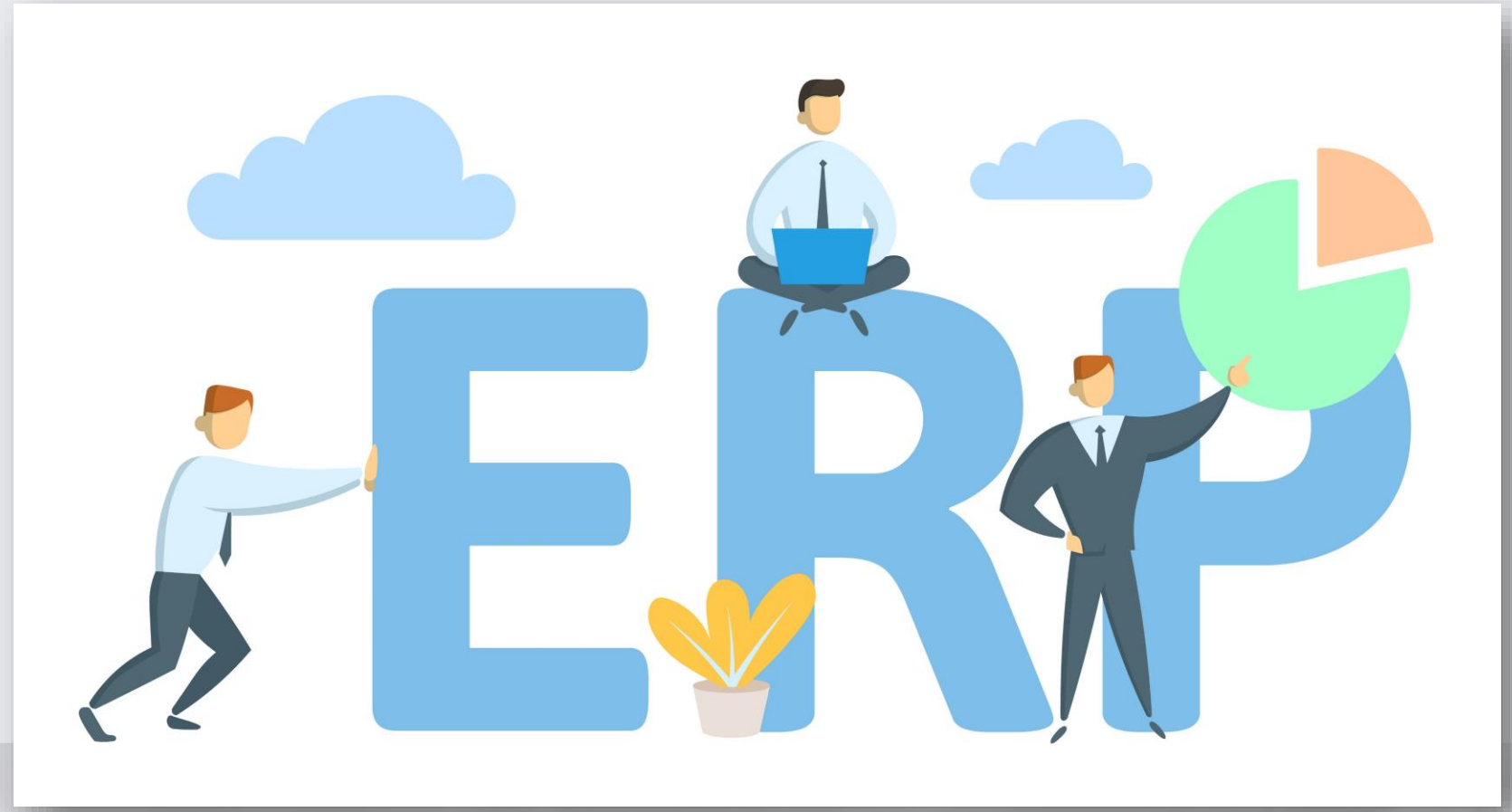


Возможности по людям. Взаимодополняющая команда.

УПТК-65

IT-инструменты. ERP.

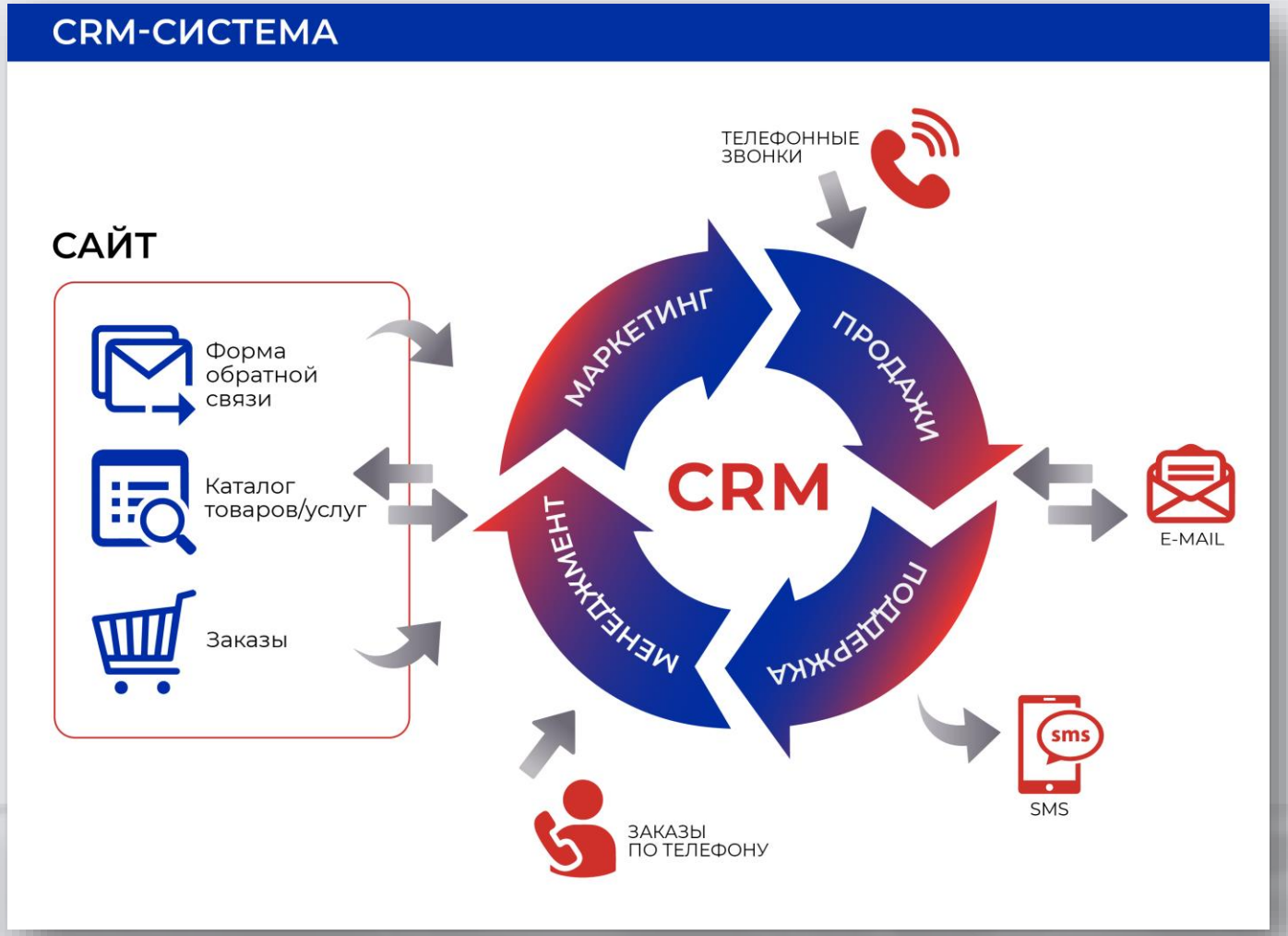
УПТК-65



IT-инструменты. Электронная очередь.

УПТК-65

IT-инструменты. CRM.



IT-инструменты. Электронный документооборот.

УПТК-65

Малышев Александр

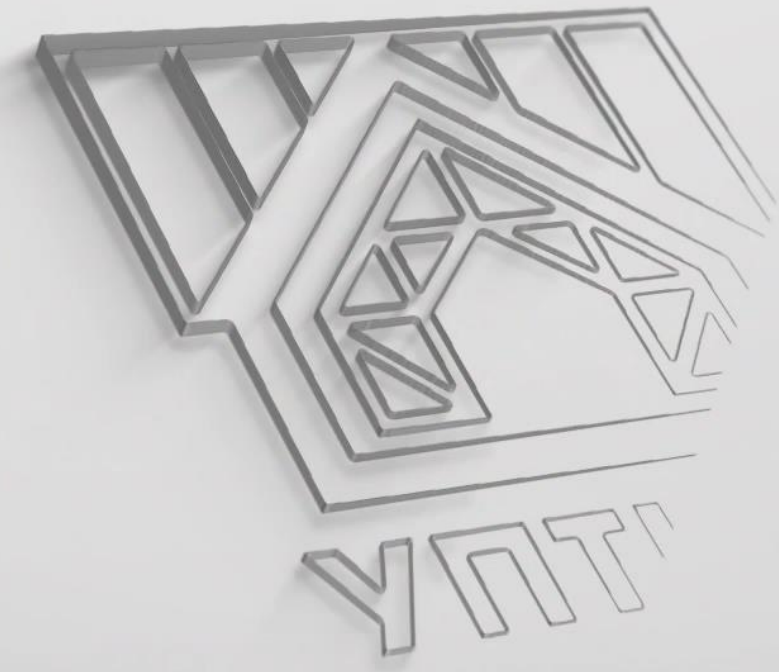
Генеральный директор

УПТК-65 – один из крупнейших на Северо-Западе сервисных металлоцентров.

27 лет на рынке

Более **500** постоянных клиентов

Более **80 000** тонн переработки металла в год


УПТ

Сервисный металлоцентр
УПТК-65

Спасибо за внимание!

Малышев Александр Витальевич
ma@uptk.spb.ru
+7 921 967 28 59