

СМЦ по переработке плоского проката

Текущее состояние рынка в СЗФО

Ошибки «ВЫЖИВШИХ»





Интеркос -IV

 **СТАЛЬ
ИНТЕРКОС-IV**



Уроки Интеркос -IV

- Выход на удаленный неразвитый рынок
- Большой СМЦ – большие системные клиенты
- Гибкость и универсальность



Выход на удаленный неразвитый рынок

- Должен совпадать с общей стратегией развития бизнеса.
- Возможен, когда есть вероятность стать первым и снять сливки.
- Возможен, когда есть «лишняя» прибыль, которую можно потратить на рискованные проекты.
- Возможен, когда подготовлены пути отхода.

Большой СМЦ – большие системные клиенты

- АПР – 200 м/мин. – 2 системных клиента по 1000 т/месяц.
- Распределение рабочего времени АПР.
- 80 % - установка рулона, набор ножей, снятие штрипсов, упаковка готовой продукции.
- 20 % - собственно резка.

Гибкость и универсальность

- Оборудование
- График работы
- Логистика
- Команда
- Цены
- Условия оплаты



Уроки ГИСККИ

- «Засланные казачки»
- Агенты влияния
- «Туземные» союзники по кооперации
- «Иностранные» агенты
- Официальные «резиденты»



Услуги резки убивают СМЦ

- «Цены постоянны уже около 20 лет (1 000 – 1 500 руб./т).
- Рынок замер в развитии.
Толпа посредников.
- Чехарда с объемами
и ассортиментом.
- Уменьшение платежеспособного
спроса.



Крупные СМЦ в СЗФО

- СМЦ Северсталь



- СМЦ HYUNDAI STEEL



Старожилы рынка СМЦ

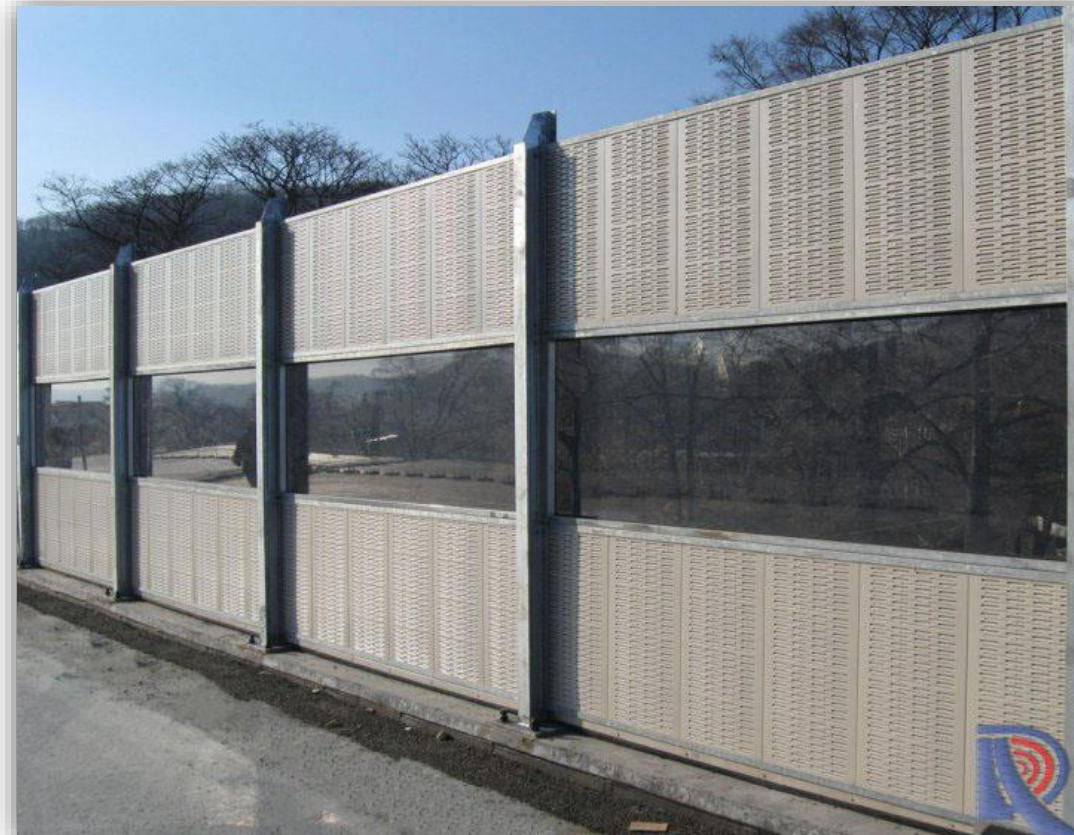
- Сталепромышленная компания
- Профкомплект
- Завод акустических конструкций
- УПТК-65



Профкомплект



Завод акустических конструкций



Сталепромышленная компания



УПТК-65

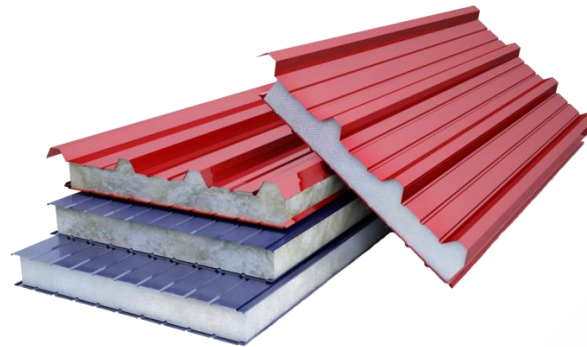
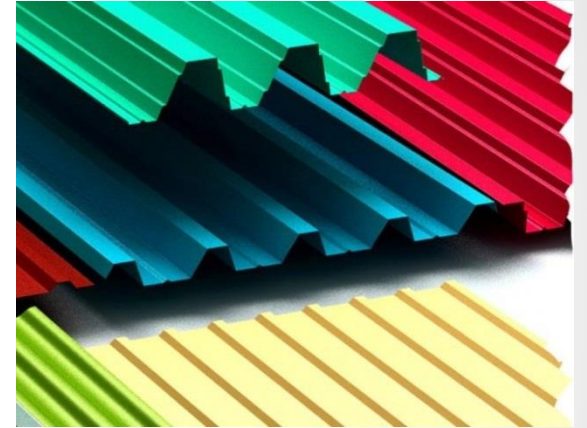


УПТК-65



Направления развития СМЦ в СЗФО

- Трейдеры
- ЛСТК
- Профнастил
- Сэндвич – панели
- Цветные металлы
- Нержавейка



Качественный прогноз

- СМЦ «Северсталь».
- СМЦ по переработке цветного и нержавеющей проката.
- Концентрация и укрупнение рынка.
СМЦ сетевых трейдеров.
- Независимые СМЦ.



Спасибо за внимание!